

NUTANIX

Partners

Elevateパートナープログラム

2025年度リセラーおよびサービスプロバイダープログラムガイド

Elevateパートナープログラム

パートナー企業の皆様との協業をさらに強化し、より大きな成功を収められるよう支援する「2025年度Elevateリセラーパートナープログラム」を発表できることを大変嬉しく思います。今年のプログラムでは、Nutanixへの皆様のコミットメントを高く評価し報奨すると共に、皆様のビジネスの成長を加速させる高付加価値なリソースの提供に向け、幾つかの機能強化が図られています。

Nutanixはパートナー企業様に対して、サステナブルで収益性に優れたビジネスモデルを実現できるようデザインされた統合プログラムを提供します。このElevateパートナープログラムを通じて、パートナー企業様がビジネスリスクを軽減し、ハイブリッドマルチクラウドソリューションのスキルを高められるよう支援すると共に、お客様に対しては、複数のクラウド環境を横断する形で、全てのアプリケーションやデータを効率的かつコストパフォーマンスに優れた形で実行できる単一のプラットフォームを提供します。

Nutanixを使って自らのビジネスを構築することで、パートナー企業様は業界をリードするハイブリッドマルチクラウドプラットフォームを最大限に活用できるようになります。本プラットフォームは、顧客満足度を向上させ、フロントエンドおよびバックエンドの収益性を十分に高め、シームレスなパートナーツールとリソースを通じて組織が容易にNutanixを学習し、マーケティング活動や販売を推進できるようにします。

目次

リセラー様のElevateレベルの構造

Nutanix Elevateリセラーパートナープログラムは、Nutanixポートフォリオの販売やデリバリ、開発サービスなどに関する深いスキルセットを獲得したパートナー様に対して、報奨を提供するよう設計されたプログラムです。2025年度には、エリートパートナーに焦点をあてたプレミアリセラーレベルが導入されます。



認定リセラー

基本的な営業および技術上のコンピテンシーを備えたパートナー様です。



プロフェッショナルリセラー

統合されたNutanixソリューションを提供するために、販売や技術に関わる自らの専門知識に投資を行っているパートナー様です。



チャンピオンリセラー

Nutanixの販売や技術、サービスの提供に深いコンピテンシーを有し、Nutanixポートフォリオの様々な製品を定常的に販売できるパートナー様です。



プレミアリセラー

包括的なNutanixソリューションの販売と提供における深い専門知識を証明し、信頼できるアドバイザーとして活用できるパートナー様です。その広範な製品、管理、サービスの能力により、お客様に卓越した付加価値とサポートを提供することができます。

リセラープログラム要件 - ゾーン1

もし以下の要件を満たせない場合には、パートナー様はエンロールリセラー (Enrolled Reseller) となります。新規のパートナー様には、エンロールリセラーからスタートし、その後12ヶ月以内に1名のNCSRを確保し、また新規2件の案件登録を行うことをお願いしています。



コンピテンシー要件:		ゾーン1			
営業					
Nutanix Certified Sales Representative: Nutanix Basics		2	3	4	5
25年度新設	Nutanix Accredited Associate - Infrastructure*	2	3	4	5
Nutanix Certified Sales Expert - NCSX		-	推奨	2	3
テクニカルプリセールス					
25年度新設	Nutanix Accredited Professional - Infrastructure*	2	3	4	5
テクニカルポストセールス					
Nutanix Certified Associate - NCA(NCA 6.XX は全て適格)		推奨	2	N/A	N/A
Nutanix Certified Professional – Multicloud Infrastructure – NCP-MCI (NCP-MCI 6.XXは全て適格)		-	推奨	3	4
サービス					
Nutanix Certified Specialist - NCS-Core(NCS-Core 6.XX は全て適格)		-	推奨	3	4
25年度新設	Nutanix Certified Services Proficient* (マルチクラウドインフラストラクチャー (MCI)、データベースモダライゼーション (NDB)、エンドユーザーコンピューティング (EUC)、マルチクラウドオートメーション (MCA) から希望のトラックを選択)	-	推奨	1	2
25年度新設	Nutanix Certified Services Advanced* (マルチクラウドインフラストラクチャー (MCI) および データベースモダライゼーション (NDB) から希望のトラックを選択)	-	-	推奨	1
パフォーマンス要件**					
過去12ヶ月間の最小ブッキング (USDル)		\$300,000	\$1,000,000	\$2,000,000	\$3,000,000
または					
過去12ヵ月間にブッキングされた新規ユーザー数		2	5	8	10

Nutanixは、地理的なゾーン内でパートナーシップを構築して評価を行います。Elevateゾーンは、各地域の市場規模や、販売機会、過去のビジネス活動などによって決定されます。リセラーは国ごとに認定されているため、各事業者はそれぞれの国のElevateゾーンのプログラム要件を満たす必要があります。

	米州	APAC	EMEA
ゾーン1	米国	オーストラリア インド 日本 シンガポール	フランス ドイツ 英国
ゾーン2	カナダ	香港 韓国 台湾 タイ	イタリア オランダ スイス
ゾーン3	ゾーン1、2に属さない全ての国		

* パートナー様は、2025 年度第 2 四半期末 (2025年 1月31日) 迄に、これらの認定を取得する必要があります。 ** ブッキング金額の下限は、Nutanixソフトウェアのブッキング総契約金額 (TCV) に基づいて決定されます。Nutanixのソフトウェアを使用しない案件のオーダーは、ブッキング合計金額に含まれません。OEMによって直接ブッキングされたNutanixのオーダー、再販禁止 (NFR) 製品、更新、「その他の部品」、およびハードウェアは、ブッキング合計金額に含まれません。Nutanixの新規エンドユーザーであり、企業としてグローバルでNutanixテクノロジーを一切インストールしていない状態である場合に、当該企業を適用対象と定義します。リセラーが自社向けにソフトウェアを購入した場合には、新規ユーザーとしてのカウントの対象にはなりません。

- その他の技術およびサービス情報
- Nutanix Sizing コースは、Nutanix Accredited Professional - Infrastructure に統合されました。
 - NCAはNutanixの技術に関する基礎を提供し、NCP-MCIはこれをさらに高度なレベルにしたものですが、NCAはNCP-MCIの前提条件ではありません。このため、NCP-MCIを取得済みの方はNCAを取得する必要はなく、NCPはあらゆる要件に向けカウントされます。
 - Nutanix Certified Servicesコースでは、パートナー様が希望するコースを選択できます。

リセラープログラム要件 - ゾーン2

もし以下の要件を満たせない場合には、パートナー様はエンロールリセラー (Enrolled Reseller) となります。新規のパートナー様には、エンロールリセラーからスタートし、その後12ヶ月以内に1名のNCSRを確保し、また新規2件の案件登録を行うことをお願いしています。



コンピテンシー要件:		ゾーン2			
営業					
Nutanix Certified Sales Representative: Nutanix Basics		1	2	3	4
25年度新設	Nutanix Accredited Associate - Infrastructure*	1	2	3	4
Nutanix Certified Sales Expert - NCSX		-	推奨	1	2
テクニカルプリセールス					
25年度新設	Nutanix Accredited Professional - Infrastructure*	2	3	4	5
テクニカルポストセールス					
Nutanix Certified Associate - NCA(NCA 6.XX は全て適格)		推奨	2	N/A	N/A
Nutanix Certified Professional – Multicloud Infrastructure – NCP-MCI (NCP-MCI 6.XXは全て適格)		-	推奨	2	3
サービス					
Nutanix Certified Specialist - NCS-Core(NCS-Core 6.XX は全て適格)		-	推奨	2	3
25年度新設	Nutanix Certified Services Proficient* (マルチクラウドインフラストラクチャー (MCI)、データベースモダライゼーション (NDB)、エンドユーザーコンピューティング (EUC)、マルチクラウドオートメーション (MCA) から希望のトラックを選択)	-	推奨	1	1
25年度新設	Nutanix Certified Services Advanced* (マルチクラウドインフラストラクチャー (MCI) および データベースモダライゼーション (NDB) から希望のトラックを選択)	-	-	推奨	1
パフォーマンス要件**					
過去12ヶ月間の最小ブッキング (USドル)		\$150,000	\$750,000	\$1,500,000	\$2,000,000
または					
過去12ヵ月間にブッキングされた新規ユーザー数		2	4	6	8

Nutanixは、地理的なゾーン内でパートナーシップを構築して評価を行います。Elevateゾーンは、各地域の市場規模や、販売機会、過去のビジネス活動などによって決定されます。リセラーは国ごとに認定されているため、各事業者はそれぞれの国のElevateゾーンのプログラム要件を満たす必要があります。

	米州	APAC	EMEA
ゾーン1	米国	オーストラリア インド 日本 シンガポール	フランス ドイツ 英国
ゾーン2	カナダ	香港 韓国 台湾 タイ	イタリア オランダ スイス
ゾーン3	ゾーン1、2に属さない全ての国		

* パートナー様は、2025 年度第 2 四半期末 (2025年 1月31日) 迄に、これらの認定を取得する必要があります。** ブッキング金額の下限は、Nutanixソフトウェアのブッキング総契約金額 (TCV) に基づいて決定されます。Nutanixのソフトウェアを使用しない案件のオーダーは、ブッキング合計金額に含まれません。OEMによって直接ブッキングされたNutanixのオーダー、再販禁止 (NFR) 製品、更新、「その他の部品」、およびハードウェアは、ブッキング合計金額に含まれません。Nutanixの新規エンドユーザーであり、企業としてグローバルでNutanixテクノロジーを一切インストールしていない状態である場合に、当該企業を適用対象と定義します。リセラーが自社向けにソフトウェアを購入した場合には、新規ユーザーとしてのカウントの対象にはなりません。

その他の技術およびサービス情報

- Nutanix Sizing コースは、Nutanix Accredited Professional - Infrastructure に統合されました。
- NCAはNutanixの技術に関する基礎を提供し、NCP-MCIはこれをさらに高度なレベルにしたものですが、NCAはNCP-MCIの前提条件ではありません。このため、NCP-MCIを取得済みの方はNCAを取得する必要はなく、NCPIはあらゆる要件に向けカウントされます。
- Nutanix Certified Servicesコースでは、パートナー様が希望するコースを選択できます。

リセラープログラム要件 - ゾーン3

もし以下の要件を満たせない場合には、パートナー様はエンロールリセラー (Enrolled Reseller) となります。新規のパートナー様には、エンロールリセラーからスタートし、その後12ヶ月以内に1名のNCSRを確保し、また新規2件の案件登録を行うことをお願いしています。



コンピテンシー要件:		ゾーン3			
営業					
Nutanix Certified Sales Representative: Nutanix Basics		1	1	2	3
25年度新設	Nutanix Accredited Associate - Infrastructure*	1	1	2	3
Nutanix Certified Sales Expert - NCSX		-	推奨	1	2
テクニカルプリセールス					
25年度新設	Nutanix Accredited Professional - Infrastructure*	1	1	2	3
テクニカルポストセールス					
Nutanix Certified Associate - NCA(NCA 6.XX は全て適格)		推奨	1	N/A	N/A
Nutanix Certified Professional – Multicloud Infrastructure – NCP-MCI (NCP-MCI 6.XXは全て適格)		-	推奨	1	2
サービス					
Nutanix Certified Specialist - NCS-Core(NCS-Core 6.XX は全て適格)		-	推奨	1	2
25年度新設	Nutanix Certified Services Proficient* (マルチクラウドインフラストラクチャー (MCI)、データベースモダライゼーション (NDB)、エンドユーザーコンピューティング (EUC)、マルチクラウドオートメーション (MCA) から希望のトラックを選択)	-	推奨	1	1
25年度新設	Nutanix Certified Services Advanced* (マルチクラウドインフラストラクチャー (MCI) および データベースモダライゼーション (NDB) から希望のトラックを選択)	-	-	推奨	1
パフォーマンス要件**					
過去12ヶ月間の最小ブッキング (USドル)		\$75,000	\$500,000	\$1,000,000	\$1,500,000
または					
過去12ヵ月間にブッキングされた新規ユーザー数		1	3	5	7

Nutanixは、地理的なゾーン内でパートナーシップを構築して評価を行います。Elevateゾーンは、各地域の市場規模や、販売機会、過去のビジネス活動などによって決定されます。リセラーは国ごとに認定されているため、各事業者はそれぞれの国のElevateゾーンのプログラム要件を満たす必要があります。

	米州	APAC	EMEA
ゾーン1	米国	オーストラリア インド 日本 シンガポール	フランス ドイツ 英国
ゾーン2	カナダ	香港 韓国 台湾 タイ	イタリア オランダ スイス
ゾーン3	ゾーン1、2に属さない全ての国		

* パートナー様は、2025 年度第 2 四半期末 (2025年 1月31日) 迄に、これらの認定を取得する必要があります。** ブッキング金額の下限は、Nutanixソフトウェアのブッキング総契約金額 (TCV) に基づいて決定されます。Nutanixのソフトウェアを使用しない案件のオーダーは、ブッキング合計金額に含まれません。OEMによって直接ブッキングされたNutanixのオーダー、再販禁止 (NFR) 製品、更新、「その他の部品」、およびハードウェアは、ブッキング合計金額に含まれません。Nutanixの新規エンドユーザーであり、企業としてグローバルでNutanixテクノロジーを一切インストールしていない状態である場合に、当該企業を適用対象と定義します。リセラーが自社向けにソフトウェアを購入した場合には、新規ユーザーとしてのカウントの対象にはなりません。

その他の技術およびサービス情報

- Nutanix Sizing コースは、Nutanix Accredited Professional - Infrastructure に統合されました。
- NCAはNutanixの技術に関する基礎を提供し、NCP-MCIはこれをさらに高度なレベルにしたものですが、NCAはNCP-MCIの前提条件ではありません。このため、NCP-MCIを取得済みの方はNCAを取得する必要はなく、NCPIはあらゆる要件に向けカウントされます。
- Nutanix Certified Servicesコースでは、パートナー様が希望するコースを選択できます。

チェックポイントの日程

毎四半期末にチェックポイントを設け、その四半期に取得したコンピテンシーをレビューします。

パートナー様が、次のElevateレベルの要件を全て満たしている場合、四半期のチェックポイント完了後に昇格が可能です。レベルの降格は、年度前期末および年度末のチェックポイント後、または新しい要件のレビューが必要になった場合に実施されます。

昇格または降格は、チェックポイントの結果が判明した新たな四半期の開始日に遡って有効となります。パートナーレベルの調整は、四半期毎のチェックポイント以外では実施致しません。具体的な日付については、以下の表をご参照ください。

チェックポイント	レビュー対象となるコンピテンシー取得期間	TCV (合計契約金額) のブッキング期間	チェックポイントタイプ	レビュー完了	昇格/降格の効力発生日
第1四半期	2024年8月1日 – 2024年10月31日	2023年11月1日 – 2024年10月31日	昇格のみ	2024年11月中旬	2024年11月1日
第2四半期	2024年11月1日 – 2025年1月31日	2024年2月1日 – 2025年1月31日	昇格および降格	2025年2月中旬	2025年2月1日
第3四半期	2025年2月1日 – 2025年4月30日	2024年5月1日 – 2025年4月30日	昇格のみ	2025年5月中旬	2025年5月1日
第4四半期	2025年5月1日 – 2025年7月31日	2024年8月1日 – 2025年7月31日	昇格および降格	2025年8月中旬	2025年8月1日



追加要件

パートナー契約

全てのパートナーの皆様は、Nutanix Elevateリセラーパートナープログラムの特典を受けるために、Nutanixインダイレクトリセラー契約 (NIRA: Nutanix Indirect Reseller Agreement) を締結済みで、かつその時点でNutanixと良好な関係を維持している必要があります。

プログラムの遵守

Nutanixのパートナーとして、お客様とNutanixに対し倫理的かつ責任を持って、全ての業務契約を完全に履行頂くようお願いします。

プログラムの不遵守

- Nutanixのチャネルプログラム担当チームおよびマネージメントチームは、四半期毎に**チェックポイント**を設け、コンプライアンスの遵守状態を判断します。
- 上記に関わらず、Nutanix は本プログラムおよびNutanixインダイレクトリセラー契約 (NIRA) を、契約条項に従って破棄する権利を有します。

連絡先の管理

従業員の方が退職した場合のNutanixへの通知を含め、システム内での正確な連絡先情報および管理者情報の維持管理が重要となります。これにより、皆様の機密データが確実に保護され、適切な担当者の方々が適正な情報を確実に受け取れるようになります。特定ツールの管理者の変更や、担当者の離任に関する情報は、PartnerHelp@nutanix.comまでEメールでご連絡ください。

地域的な要件

さらにパートナー様は、地域固有のプログラム要件も満たす必要があります。地域固有の要件がある場合には、当該地域のNutanix営業チームが関連情報を提供します。

トレーニングと認定要件

そのレベルに関わらず、全てのパートナー様は、Nutanix 製品トレーニングを修了した必要な人数の営業、技術およびサービス担当者を確保しなければなりません。また、製品やソリューションにアップデートされた場合、営業および技術担当者をトレーニングに参加させ、常に最新の状態を維持する必要があります。詳しくは、**要件**をご覧ください。

ブランドガイドライン

全てのパートナー様は、Nutanixのあらゆる販売促進活動において、NutanixのブランドガイドラインおよびNutanixからの公式の通達内容に従うことに同意するものとします。具体的なブランディング情報やリソースについては、ブランドポータル (**Brand Portal**) に記載しています。ブランドポータルにアクセスするためには、ブランドトレーニング (Brand Training) を完了している必要があります。

発注

パートナー様がディストリビューター経由で発注を行う場合、選定されたディストリビューター様が個別の発注条件を提示します。この内容は、地域によって異なる場合があります。しかし、地域に関わらず全てのNutanixの発注について、以下の情報提供が必要となります。

- エンドユーザーに関する完全な情報

- インストール場所に関する完全な情報

- 出荷に関する完全な情報

- エンドユーザーのPO番号 (実際のPOの写しが必要となる地域もあります)

詳細な内容については、**Worldwide Booking Policy** (ワールドワイドブッキングポリシー) をご覧ください。Nutanixは、PO (発注) 要件をいつでも変更する権利を留保します。

リセラープログラムの特典概要

特典	認定リセラー	プロフェッショナルリセラー	チャンピオンリセラー	プレミアリセラー
財務				
アウトパフォーマンス 奨励金*				最大7%
Nutanix Surge奨励金*	12%のSurgeアカウント (上限30Kドル)	14%のSurgeアカウント (上限30Kドル)	16%のSurgeアカウント (上限30Kドル)	16%のSurgeアカウント (上限30Kドル)
Nutanix Surge個人向け奨励金*	4% (上限5Kドル/上限1.5Kドル、最低支払額500ドル)	4% (上限5Kドル/上限1.5Kドル、最低支払額500ドル)	4% (上限5Kドル/上限1.5Kドル、最低支払額500ドル)	4% (上限5Kドル/上限1.5Kドル、最低支払額500ドル)
新規ビジネス獲得奨励金 (270日以内の後続案件)*	最初の案件に対して2% (上限30Kドル) 後続案件に対して1% (上限30Kドル)	最初の案件に対して4% (上限30Kドル) 後続案件に対して3% (上限30Kドル)	最初の案件に対して7% (上限30Kドル) 後続案件に対して5% (上限30Kドル)	最初の案件に対して8% (上限30Kドル) 後続案件に対して6% (上限30Kドル)
新規ビジネス個人向けインセンティブ*	2% (上限7.5Kドル、最低支払額500ドル)	2% (上限7.5Kドル、最低支払額500ドル)	2% (上限7.5Kドル、最低支払額500ドル)	2% (上限7.5Kドル、最低支払額500ドル)
チャンネル主導案件獲得奨励金*	チャンネル主導案件に対して4% (上限30Kドル)	チャンネル主導案件に対して5% (上限30Kドル)	チャンネル主導案件に対して6% (上限30Kドル)	チャンネル主導案件に対して7% (上限30Kドル)
紹介プログラム	5% (上限75Kドル)	5% (上限75Kドル)	5% (上限75Kドル)	5% (上限75Kドル)
ビジネス開発ファンド (BDF)		申請ベース	申請ベース	申請ベース
Performance+ 案件登録の特典	✓	✓	✓	✓
既得権の保護	✓	✓	✓	✓
イネーブルメント				
Nutanix Universityによるトレーニングと認定	✓	✓	✓	✓
パートナーコラテラルライブラリ	✓	✓	✓	✓
Nutanixのジョイントセールス・イネーブルメントの対象	✓	✓	✓	✓
アクセス				
Nutanixパートナーポータルへのアクセス	✓	✓	✓	✓
パートナーデマンドセンター	✓	✓	✓	✓
Partner Locatorへの掲載	✓	✓	✓	✓
Nutanix Sizer	✓	✓	✓	✓
Nutanix Test Drive	✓	✓	✓	✓
リモートNutanixラボの利用	✓	✓	✓	✓
無料の再販禁止 (NFR) ライセンス		✓	✓	✓
エグゼクティブブリーフィングセンター (EBC) のセッション利用			✓	✓

* 適格となるには、承認済みの案件登録が必要です。チャンネル主導エンドカスタマーのアカウントは、Nutanixによって設定されるものであり、また全ての国に存在するとは限りません。全ての要件と適格性の詳細については、インセンティブ適用条件をご覧ください。
エンロールパートナー (Enrolled Partner) 様は、Performance+ 案件登録を提出したり、基本的なパートナーポータルの機能や営業ツールを利用することができます。

再販禁止 (NFR) リセラーライセンス

NFRライセンスは、Nutanix Cloud Platformソフトウェアの製品版ライセンスで、大幅なディスカウントが行われており、再販禁止となっています。NFRソフトウェアは、Nutanix 認定パートナー様のエコシステム全体で利用できるため、実業務環境以外でのソフトウェアの学習、テスト、デモ等に役立ちます。

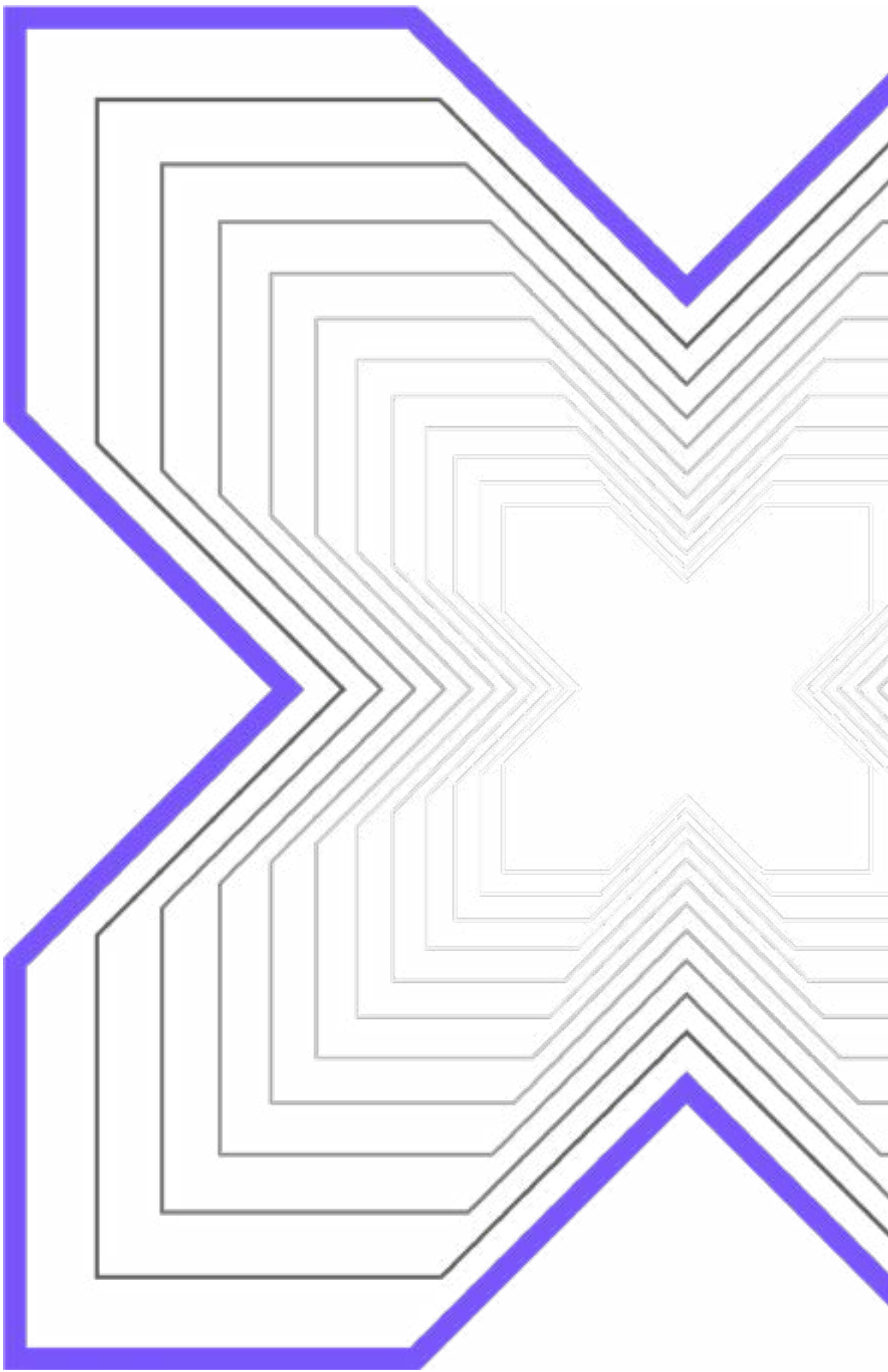
プロフェッショナル、チャンピオン、プレミアリセラー向けNFRライセンス

Elevateパートナープログラムで、チャンピオン、プロフェッショナル、またはプレミアのいずれかのレベルを維持しているパートナー様は、対象となるNFR製品とその購入可能なキャパシティの制約をまとめた以下の表に基づいて、無料で利用することができます。

製品	ライセンス	キャパシティ	サポート	期間
Nutanix Cloud Infrastructure (NCI)	Ultimate	<=200コア	ベーシックサポート*	12ヶ月**
NCI-Data (AHV/NKPおよびNetwork SecurityなしのNutanix Cloud Infrastructure)	Ultimate	<=200コア		
Nutanix Cloud Manager (NCM)	Ultimate	<=200コア		
Nutanix Unified Storage (NUS)	Pro	<=100TiB		
Nutanix Data Base Service (NDB)	N/A	<=200コア		
End User Compute (EUC)	Ultimate	<=500ユーザー		
Nutanix Kubernetes Platform (NKP)	Ultimate	<=200コア		

* ベーシックサポートは、ラボやデモ環境での利用が対象です。NFRライセンスは、実業務のワークロード向けのものではありません。詳細については [こちらをクリック](#) してください。

**12ヶ月毎に更新する必要があります。



補足：NFR詳細

提供ソフトウェア

現在Nutanixでは、NFRソフトウェアライセンスを、複雑なインフラストラクチャーの課題を解決することが可能なNutanixソフトウェア機能のスイートである、**Nutanix Cloud Platform**に対して提供しています。NFRソフトウェアは、NutanixのレガシーなソフトウェアやSKUでは利用できません。

ハードウェアプラットフォーム要件

Nutanixのソフトウェアは、NutanixおよびOEMパートナー様が製造・認定したハードウェアの構成に適合するように設計されています。NFRライセンスの使用にあたっては、Nutanix、OEMパートナー、サードパーティのサーバーベンダー、またはパブリッククラウドのパートナーがサポートするプラットフォームが必要になります。[こちらで互換性のあるプラットフォームと構成を確認できます。](#)

オーダー方法

Nutanixのチャネルチームに連絡し、NFRライセンス取得のためのプロセスを開始します。ライセンス購入後、皆様が利用可能なライセンスが**Nutanixサポートポータル**に表示されます。同じクラスタ内にNFRライセンスと標準のNutanixライセンスを混在させることはできませんのでご注意ください。

パートナーのライセンス利用ポリシー

本ガイドに説明のある全てのNFRソフトウェアは、教育、セルフラーニングまたはデモの用途に限定されたものです。皆様の企業に対し、ソフトウェアの全部または一部の権利を、販売、レンタル、リース、貸付、ローン、取引、頒布、広告、サブライセンス、その他いかなる方法でも、移転することを許諾するものではありません。使用にあたっては、**Nutanixライセンスおよびサービス契約**に従う必要があります。



サービスプロバイダープログラムの構成

Nutanix Elevateサービスプロバイダープログラムは、サービスプロバイダーが、より多くのNutanixソリューション製品を販売しながら、自らのスキルセットとNutanix関連の収益を向上できるよう強化が図られた、各種特典を提供するプログラムです。

本プログラムは、Nutanixの会計年度に合わせて内容の見直しおよび更新が行われます。

第1四半期8月－10月



認定サービスプロバイダー
必要な契約を締結し、Nutanixのサービスプロバイダーとしての活動の初期段階にあるサービスプロバイダー様です。

第2四半期11月－1月



プロフェッショナルサービスプロバイダー
Nutanixに関する高度なスキルセットを備え、複数のNutanixソリューション製品を扱うことにより、定常的に収益をあげているサービスプロバイダー様です。

第3四半期2月－4月



チャンピオンサービスプロバイダー (推薦限定)
営業や技術、サービスの提供に卓越したコンピテンシーを持ち、Nutanixハイブリッドマルチクラウドプラットフォームをベースに、他を差別化できる様々なサービスを提供するサービスプロバイダー様です。

第4四半期5月－7月



プレミアサービスプロバイダー (推薦限定)
多国籍でビジネスを展開し、営業や技術、サービスの提供における幅広いコンピテンシーを備え、Nutanixハイブリッドマルチクラウドプラットフォームをベースに、他を差別化できる様々なサービスを提供するサービスプロバイダー様です。

Elevateゾーン 1		Elevateゾーン 2		Elevateゾーン 3
米州	カナダ	APAC	インド	Elevateゾーン1、2に属さない全ての国
米州	米国	APAC	シンガポール	
APAC	オーストラリア	EMEA	フィンランド	
APAC	日本	EMEA	イタリア	
EMEA	フランス	EMEA	オランダ	
EMEA	ドイツ	EMEA	スウェーデン	
EMEA	英国およびアイルランド	EMEA	スイス	

Nutanixは、地理的なゾーン内でパートナーシップを構築して評価を行います。Elevateゾーンは、各地域の市場規模や、販売機会、過去のビジネス活動などによって決定されます。

サービスプロバイダープログラムの要件

要件	認定サービスプロバイダー	プロフェッショナルサービスプロバイダー	チャンピオンサービスプロバイダー (推薦限定)	プレミアサービスプロバイダー (推薦限定)
ビジネス要件				
Nutanix Elevate サービスプロバイダープログラム (NESPP) 契約に署名済みであること	✓	✓	✓	✓
Nutanixをベースにした独自の製品販売件数	最小1	最小1	最小2	最小3
ゾーン別の過去の連続する4四半期の最小ブッキング済みビジネス- 総契約金額:TCV (1)				
ゾーン1	\$25,000 USD	\$210,000 USD	具体的な要件については、 貴社のNutanixチームまでお問い合わせください	
ゾーン2	\$20,000 USD	\$180,000 USD		
ゾーン3	\$18,000 USD	\$144,000 USD		
認定				
Nutanix Accredited Associate - Infrastructure	1	1	具体的な要件については、 貴社のNutanixチームまでお問い合わせください	
Nutanix Accredited Professional - Infrastructure	1	1		
Nutanix Certified Professional - Multicloud Infrastructure – NCP-MCI	1	2		
Nutanix Certified Proficient - Multicloud Automation - NCP-MCA	不要	推奨		
Nutanix Certified Advanced - Multicloud Infrastructure – NCM-MCI	不要	推奨		
Nutanix Certified Services Core – NCS Core	不要	NutanixサービスIPへアクセスするために必要	NutanixサービスIPへアクセスするために必要	NutanixサービスIPへアクセスするために必要

(1) 過去4四半期の累計

サービスプロバイダープログラムの特典概要

特典	認定サービスプロバイダー	プロフェッショナルサービスプロバイダー	チャンピオンサービスプロバイダー	プレミアサービスプロバイダー
財務				
新規ビジネス獲得奨励金*	最初の案件に対して2% (上限30Kドル)	最初の案件に対して4% (上限30Kドル)	最初の案件に対して7% (上限30Kドル)	最初の案件に対して7% (上限30Kドル)
紹介プログラム**	5% (上限75Kドル)	5% (上限75Kドル)	5% (上限75Kドル)	5% (上限75Kドル)
ビジネス開発ファンド (BDF)			申請ベース	申請ベース
Performance+ 案件登録の優位性***	✓	✓	✓	✓
既得権の保護***	✓	✓	✓	✓
イネーブルメント				
Nutanix Universityによるトレーニングと認定	✓	✓	✓	✓
パートナーコラテラルライブラリ	✓	✓	✓	✓
Nutanixのジョイントセールス・イネーブルメントの対象		✓	✓	✓
専門家による技術ワークショップ		申請ベース	✓	✓
アクセス				
Nutanixパートナーポータルへのアクセス	✓	✓	✓	✓
パートナーデマンドセンター	✓	✓	✓	✓
Partner Locatorへの掲載	✓	✓	✓	✓
Nutanixサービスプロバイダープログラム用ブランディングツールの利用	✓	✓	✓	✓
NutanixサービスIPへのアクセス****		✓	✓	✓
再販禁止 (NFR) ライセンス	ディスカウント (最大200コア NCP ULT、NKP ULT または NDB ULT & 100 TiB NUS Pro)	無料 (最大200コア NCP ULT、NKP ULT または NDB ULT & 100 TiB NUS Pro)	無料 (最大400コア NCP ULT、NKP ULT または NDB ULT & 250 TiB NUS Pro)	無料 (最大600コア NCP ULT、NKP ULT または NDB ULT & 400 TiB NUS Pro)
SP特定製品および価格へのアクセス	✓	✓	✓	✓
SP消費サブスクリプションモデル	✓	✓	✓	✓
指定したNutanixチームによる定期的なビジネスレビューとサービス計画		年間	四半期毎	四半期毎
エンドユーザー向けのエグゼクティブブリーフィングセンター (EBC) セッション利用			申請ベース	✓

* 新規のエンドユーザー (Nutanixに申告) については、前払いのTCVと最初の12ヶ月のSP消費に対して支払いが行われます (最大支払い金額の上限が対象)。

** Nutanixの新規ユーザーは、アクティビティとドキュメント証明に関する要件を満たす必要があります。

*** 期間限定のライセンス契約にのみ適用されます。

****アクセスには、NCS Coreの認定が必要です。

Nutanixトレーニングの 受講方法

トレーニングを開始する

Nutanix Universityを受講して、Nutanixハイブリッドマルチクラウドの販売と技術に関する知識を深めましょう。皆様がNutanixの学習過程のどの段階にあっても、基礎レベルから上級レベルまでをカバーする幅広いパートナー教育サービスを通じて、ご自身のスキルを向上させることができます。

無料の認定試験

皆様の所属組織がNutanixのスキルを身に付け、Elevateレベルを向上させるために、Nutanixは無料の認定試験バウチャー*を提供しています。全てのアクティブなNutanixリセラー、ディストリビューター、およびサービスプロバイダーパートナー様は、2025年1月31日まで、Nutanix Universityで監督付き試験のバウチャーを請求して引き換えることができます。

トレーニングに関するご質問は、education@nutanix.comまでお寄せください。

*バウチャー提供の対象となる試験は、Nutanix Certified Associate (NCA)、Nutanix Certified Professional-Multicloud Infrastructure (NCP-MCI)、および Nutanix Certified Services-Core (NCS-Core) です。



セールスコンピテンシー



Nutanix Certified Sales Representative: Nutanix Basics

NCSR認定は、パートナー様がElevateプログラム内でステップアップするための最初のステップです。NCSRバッジの受賞者は、現在の市場の状況、インフラストラクチャーに関わる懸念事項、およびNutanixの製品と機能のポートフォリオからお客様がどのようなメリットを得られるかについて、説明する能力を有することが実証されます。



Nutanix Certified Sales Expert (NCSX)

NCSRを取得すれば、その後Nutanixチャネルセールスチームの推薦によって、この権威ある営業認定を取得できるようになります。Nutanixの専門家で構成されたパネリストの前でプレゼンテーション行い、Nutanixのベストな売り込みを行うと共に、反対意見や販売上の課題にどのように対処するかを実演して頂きます。

参加するパートナー様は、Nutanixの基盤やお客様の成功に向けたNutanixのビジョンを理解し、そのストーリーを効果的に伝える方法を把握しています。NCSXの候補者は、社内の営業チームの要件に合致した営業規律と行動を実践します。



Nutanix Accredited Associate - Infrastructure

販売担当の皆様に対して、お客様への初期提案を行う際に必要となる、HCIの歴史とメリット、Nutanixの付加価値とメリット、お客様がNutanixへ移行すべき理由、Nutanixクラウドインフラストラクチャーの提供機能、インフラストラクチャープラットフォームとしてのNutanixについて理解を深めるためのナレッジを提供するよう設計されています。このナレッジによって、販売担当の皆様は販売機会を特定し、提案を行い、評価することが可能となります。

テクニカルプリセールス・コンピテンシー



Nutanix Accredited Professional - Infrastructure

SEが基本的なインフラ案件について、販売機会から販売完了に至るまでの知識を習得します。この中には、Nutanixクラウドインフラストラクチャーアーキテクチャーの主要コンポーネントに対する理解、デモの進め方、ホワイトボードの作成方法、ソリューションのサイジング方法、NCIをお客様のネットワークに接続する際の重要なコンセプトなどが含まれます。

テクニカルポストセールス・コンピテンシー



Nutanix Certified Associate (NCA)

NutanixAOSクラスタの操作やデータセンター内のNutanixを問題なく管理するための、Nutanixコアの設定や運用に向けたスキルと能力を習得します。約6～12ヶ月の包括的なITインフラストラクチャーの経験と、AOSの導入に対する相応のハンズオン経験を持っている方がNCA認定の候補者となります。



Nutanix Certified Professional - Multicloud Infrastructure (NCP-MCI)

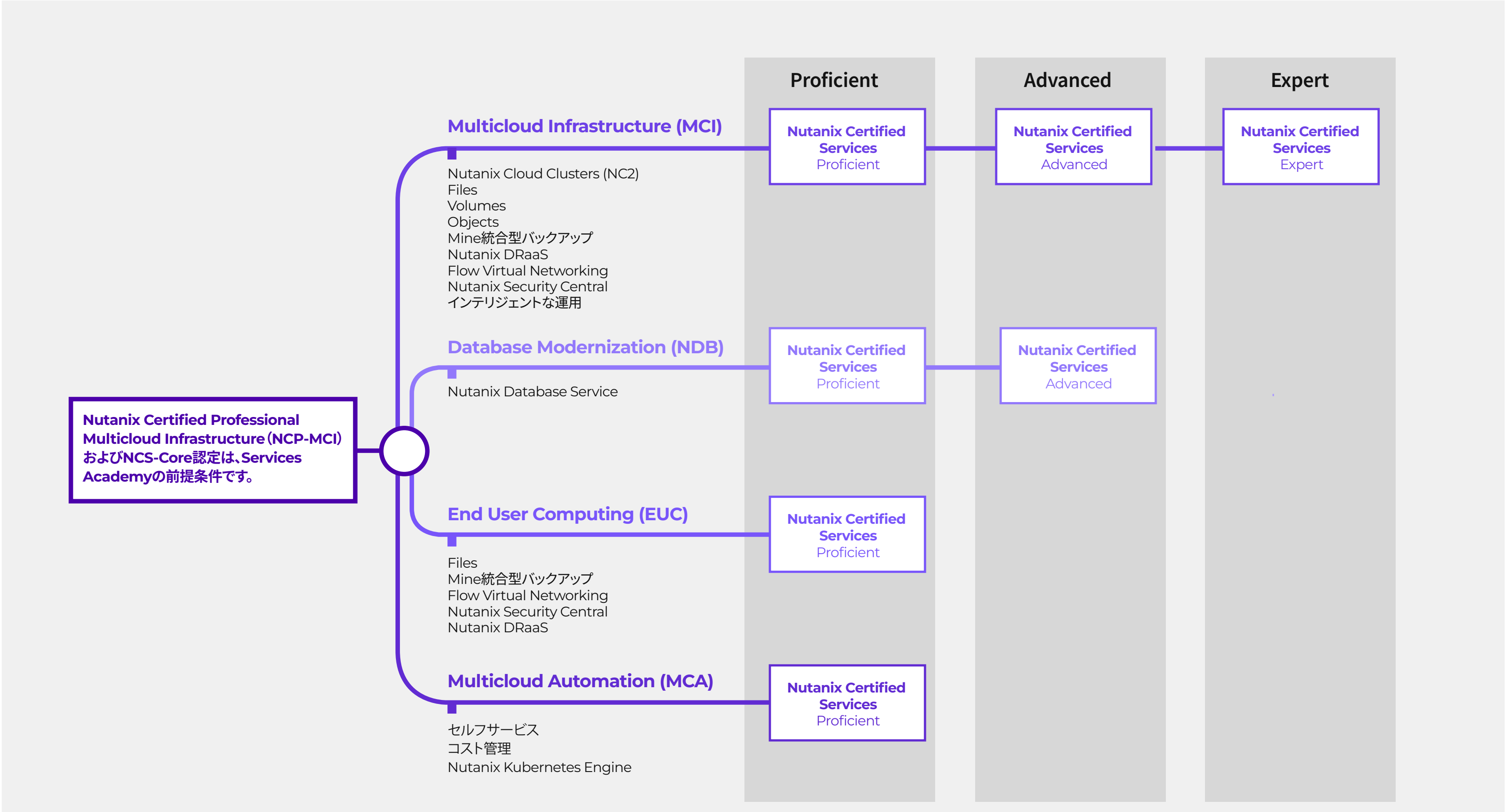
NCP-MCI認定は、データセンターのNutanix AOSノード、ブロックおよびクラスタを管理するスキルと知識を有することを証明するものです。この認定を受けることで、Nutanix AOSの導入、管理、トラブル対応ができることや、VMの管理からライフサイクルの運用に至るまでの主要なコンセプトに精通していることが証明されます。

サービスコンピテンシー

Nutanix Certified Services Core (NCS-Core)

この認定試験は、クラスタ導入サービス提供のスキルと能力の有無をテストするものです。NCS-Coreの合格者は、お客様のシステム環境を評価し、適切なデータを収集してサイジングを行い、効果的にソリューションを提供することができます。認定試験は、本番と同等の信頼性や信憑性を確保するため、セキュリティが強化された保護環境下においてリモートで実施されます。

Nutanix Certified Services Certification Programによって、パートナー様は、Nutanixサービスデリバリーキットをベースにしたプロフェッショナルサービスの提供が可能となり、また高品質で標準化されたサービスのデリバリが保証されます。



グローバルプログラムインセンティブ概要

個人向けインセンティブ	適格となるパートナー			
	認定	プロフェッショナル	チャンピオン	プレミア
新規ビジネス個人向けインセンティブ - 2024年8月1日－2024年7月31日 新規ビジネスの特定、登録、および成約で、2%のインセンティブを獲得することができます。 - 営業およびSEの個人担当者は、それぞれ最大7,500USドルを獲得することができます - 支払いを受けるためには、最低500ドルを獲得する必要があります - 承認済みの取引登録が必須あり、また取引終了日から60日以内に請求する必要があります 適用条件を全て確認	2%	2%	2%	2%



Nutanixパートナー様のインセンティブ関連ニーズへの対応で中心的な存在となるのが、Nutanixパートナー販売奨励金センター (Nutanix Partner Rebate Center) です。ここに示すのはインセンティブの概要です。全ての適用条件およびその他の詳細は、Nutanixパートナーポータルにある「Prom and Incentives(プロモーションおよびインセンティブ)」ページでご確認ください。

企業インセンティブ	適格となるパートナー			
	認定	プロフェッショナル	チャンピオン	プレミア
新規ビジネス獲得奨励金 －2024年8月1日－2024年7月31日 完全に新規となるNutanixのお客様からの初回の受注案件に対して報奨を取得することができます。また、同じお客様との間で、その後270日以内に成約した後続案件についても報奨を獲得できます。 - 承認済みの取引登録および月次明細書の受理が必要となります 1件あたり30,000USドル 適用条件を全て確認	2% 初回 1% 後続	4% 初回 3% 後続	7% 初回 5% 後続	8% 初回 6% 後続
チャネル主導案件獲得奨励金 －2024年8月1日－2024年7月31日 Nutanixによってチャネル主導と指定されたアカウントとの取引を成立させると、最大6%の奨励金を獲得することができます。 - 承認済みの取引登録および月次明細書の受理が必要となります 1件あたり30,000USドル 適用条件を全て確認	4%	5%	6%	7%
紹介プログラム －2024年8月1日－2024年7月31日 契約を結んだパートナー様でない場合でも、新規顧客へ積極的にNutanixを宣伝して販売を完了すると5%の報酬が得られます。 - パートナー様は、次の3つの内2つを提供する必要があります：ジョイントセールス契約の証明、カスタマーエグゼクティブブリーフィング (EBC) の実施、Nutanixのオンサイト POCまたはデモンストレーションの実施 - 取引終了前に請求書を提出すること - 紹介案件1件につき上限75,000USドル 適用条件を全て確認	5%	5%	5%	5%

ビジネス開発ファンド(BDF)

適格となるパートナーの皆様に、ビジネス開発ファンド(BDF: Business Development Funds)を提供させていただきます。

Nutanixプロフェッショナル、チャンピオン、そしてプレミアパートナーの皆様は、Nutanixビジネスの拡大を目的として、BDFの投資提案を行う資格があります。他のタイプのパートナー様は、Nutanixのリージョンの承認があれば、例外としてBDFの資格を得ることができます。

BDFには、2つのファンドタイプがあります：

- マーケティング開発ファンド(MDF)
- 営業開発ファンド(SDF)

いずれのファンドも、Nutanix BDFプログラムのサポート対象となります。

パートナー様は、BDFに関する情報やリソースにアクセスできるだけでなく、NutanixパートナーポータルでBDFのリクエストを提出し管理することができます。

皆様が自社のためにBDFの管理やリクエストを行うためには、Nutanixパートナーポータルに適切なBDF管理アクセス権を持っている必要があります。皆様の企業がNutanix BDFの資格を持ち、アクセス権が必要な場合は、partnermarketing@nutanix.comまでEメールでご連絡ください。



BDFファンドのリクエストおよび管理方法に関するトレーニングビデオを見る

Performance+ 案件登録

「Performance+案件登録プログラム」は、販売案件を特定し、承認を受け、成約に至った認定パートナー企業様を報奨するよう設計された、最新のシンプルな案件登録プログラムです。

Performance+案件登録は商談別に行い、対象となるNutanix案件がパートナー企業様の主導による商談の場合、登録済み案件として定められた期間、他のパートナー企業よりも優先的に案件に取り組むことができます。報奨の対象となるのは、NutanixによってPerformance+案件登録情報のレビューを受け、条件を満たしていると判断された案件に限定されます。

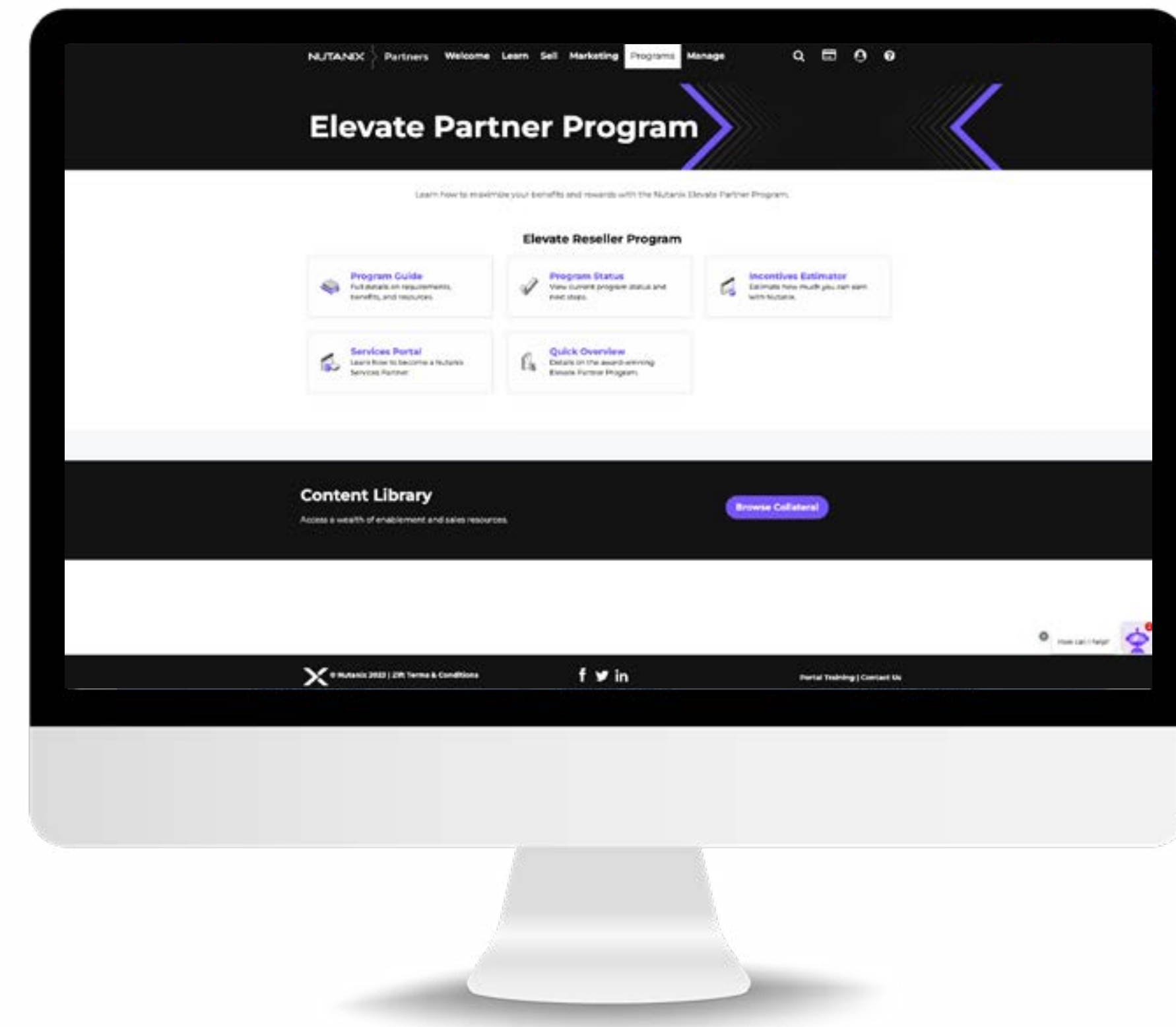


リソース

価値あるパートナー様として、NutanixパートナーポータルをNutanix製品やソリューションの学習、マーケティング、販売活動に向けご活用ください。

Nutanixパートナーポータル利用によるメリット：

- 販売機会や案件登録、認定などに関するインサイトをリアルタイムに活用しながら、Nutanixのビジネスを推進することが可能
- 最新の販売ツールや、競合に関するインサイト、ホワイトペーパー、お客様向けプレゼンテーション資料などへのアクセスが可能
- パートナーデマンドセンターおよびエージェンシーマーケットプレイスにより、デジタルマーケティングオートメーションや需要を拡大
- 最新のニュース、インセンティブ、プロモーション関連情報の取得
- 自身のElevateプログラムのステータスや、次のレベルに向けた進捗状況を確認し、自分のElevateコンピテンシーレベルを売り込むためのアセットをダウンロードすることが可能
- Nutanixビジネス開発ファンド(BDF)のリクエストと管理



リソース

ビジネスおよび学習リソース



Nutanix University

オンラインや講師の対面によるトレーニング、業界に広く認められた認定プログラムなどによって、エンタープライズクラウドテクノロジー関連市場に対応できる、優れたスキルを身に着けることができます。



パートナー News Center

Nutanixの製品、プログラム、インセンティブに関する最新の優れたパートナーニュースをお届けします。



ビジネスインサイトダッシュボード

Nutanixパートナーポータル管理者は、成約案件、認定状況、BDFリクエストのステータス、オープンな販売機会など、ビジネスパフォーマンスに関するデータをリアルタイムに確認することができます。

販売リソース



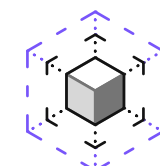
案件登録ポータル

Nutanixの案件登録の送信や確認、ビジネスの優れた管理や案件の保護が可能となります。



Nutanix Test Drive

Nutanix の製品や機能を、ガイド付きのリアルタイムのエクスペリエンスで試運転 (Test Drive) してみましょう。



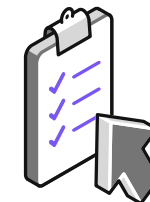
Nutanix Sizer

設計シナリオの作成やワークロードのサイジングを行い、BOMをダウンロードしてディストリビューターに送ることで、迅速な見積りが可能になります。



パートナーコラテラルライブラリ

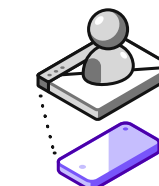
ホワイトペーパーやお客様向けプレゼンテーション資料、セールスバトルカード、競合情報など、製品やソリューションに関するアセットやイネーブルメントを検索して利用することができます。



ビジネスの管理

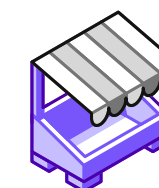
現状のNutanix案件登録やオポチュニティ、トレーニングの認定状況を確認できます。

マーケティングリソース



パートナーデマンドセンター

自動化されたデジタルデマンドプラットフォーム：ファネル全体を網羅するキャンペーンの作成や、共同ブランディングが可能なNutanixデマンドジェネレーションコンテンツ、見込み顧客に対する豊富なソーシャルメディアコンテンツのシンジケーション、リード発生の実タイム通知といった機能が用意されています。



エージェンシーマーケットプレイス

デジタル、ダイレクト、イベントによるマーケティング戦略など、BDFファンドで購入できるフルサービスのエージェントプログラムです。



Partner Locator

お客様はLocatorを使って、自社の地域に存在するNutanixパートナーを検索し、各パートナーが提供可能な様々なスキルや認定状況、得意分野といった情報を確認することができます。パートナーポータルの管理者であれば、Locator の情報を変更することができます。

利用規約

法令の遵守、汚職防止およびグローバルトレード

各当事者は、本プログラムに関わるいかなる適用法にも違反したことがなく、今後も違反しないことを表明します。さらに各当事者は、本プログラムに関連して、米国の連邦海外腐敗行為防止法 (Foreign Corrupt Practices Act) 及び英国の賄賂防止法 (U.K. Bribery Act) など、適用される汚職防止関連法令に違反したことがなく、今後も違反することがないことを表明し保証します。

各当事者は、本プログラムに関連し、適用のある貿易制裁および輸入または輸出管理規制法に違反したことがなく、今後も違反することがないことを表明し保証します。何らかの制裁または輸出規制により、Nutanixが本プログラムを本適用条件に従って履行することを妨げられた場合、それは不可抗力によるものとみなされます。

知的財産権

本プログラムへの参加及びいかなる本適用条件も、いずれか一方の当事者が、その著作権、特許権、商標権、ノウハウ、発明、営業秘密、またはそれらに係る登録を受ける権利もしくは申請内容（以下総じて「知的財産」）の所有権、またはその他一切の利益を、他の当事者に付与すると解釈されるものではありません。

個人情報保護方針

Nutanixの個人情報保護方針は、<https://www.nutanix.com/legal/privacy-statement>でご覧頂けます。この保護方針では、Nutanixの提供物に関連してパートナー様から収集する情報、係る情報の使用および開示方法、係る情報を保護するために講じる措置およびパートナー様がデータ保護の権利を行使する方法について説明しています。

限定責任

Nutanixは、利益の損失または特別的損害、派生的損害、偶発的損害、間接的損害もしくは懲罰的損害に対し、係る損害が契約行為または不法行為によるものか否か、またはNutanixに係る損害が発生する可能性を知り得ていたかもしくは合理的に予測可能であつたか否かを問わず、その一切に対する責を負うものではありません。

不可抗力

Nutanix は、Nutanixの合理的な支配が及ばない事由による義務の不履行または履行の遅延に対し一切責任を負いません。

税金

各当事者は、事業税およびその他それぞれの所得税または総収入に基づく税（職業税を含みますがこれに限りません）に対して責任を負うものとします。パートナー様は、必要な源泉徴収またはパートナー様の従業員に支払われたインセンティブに関する報告の責任を負うものとします。Nutanixの拠出金の受領に関連して適用される全ての税金に対して各パートナー様の従業員個人が責任を負うものとします。係る税金には、売上税、使用税、物品サービス税、サービス税、消費税、事業税、付加価値税、またはその他の税や同等の課徴金、取引特権税、総受領税、純受領税、源泉徴収税、および関税、課税、献金、政府が課す課徴金その他が含まれます。



お問い合わせ

ニュータニックス・ジャパン合同会社
〒100-0005 東京都千代田区丸の内 1-4-1
丸の内永楽ビルディング 15 階

電話	03-6683-5199
メール	partnerhelp-jp@nutanix.com
ウェブ	www.nutanix.com/jp
ソーシャル	@NutanixJapan