

パートナーハンドブック
~案件登録~

Nutanix Japan

NUTANIX

案件登録 (Deal Registration)する

案件登録制度、新規案件申請、延長申請、アップデート方法

NUTANIX

案件登録（DR）制度

パートナー様のビジネス保護のため、案件登録制度を厳格に先着順として運用しています。案件発生時はまずDR申請を最初におこなっていただけますよう、ご協力お願いいたします

DRは**「新規エンドユーザー様案件」「既設エンドユーザー様の新規案件、および拡張案件」**が対象です。
既存ライセンス延長（Renewal）はDR制度の対象外ですので、ご申請があっても無効となります。



https://my.nutanix.com/ にアクセスして「Sign up」
パートナー様ドメインのメールアドレスならどなたでも、何人でも登録可能

https://www.nutanix.com/partner-signup
にアクセスして自社名を選択

「Partner Portal」を開きます。
（できれば同じメニュー内の「Sizer」もActivateをお願いします）

「案件登録」からフォームに情報を入力・申請

申請完了後にDから始まる申請番号、DRが承認されるとAから始まる承認番号がメールで発行されます**（先行商流ありなどで非承認となる場合もございます）**

Sizer上で案件が選択できるようになります
ディストリビュータへのお見積時は承認番号（A-○○○）をお伝えください

案件登録（DR）対象について

サブスクリプション期間終了後も引き続き継続利用される際は、更新により期間延長することができますが、
サブスクリプション更新は案件登録（DR）の対象外となります。
更新見積は認定ディストリビュータにご依頼下さい。

案件登録（DR）対象

- 新規導入
- 同一エンドユーザー内での別環境追加導入
- 増設／機器更新に伴うCPU数追加（増分）
- 機能追加
- 容量追加（NUS）
- エディションのアップグレード

※　品名、数量、期間等は1例です。

別環境追加導入
NCI-Pro 72 core

容量追加
NUS-Pro 15TiB

機能追加
NUS-Pro 10TiB

更新（DR対象外）
NUS-Pro 10TiB

機能追加
NCM-Starter 128 core

更新（DR対象外）
NCM-Starter 128 core

CPU数追加
NCI-Pro 32 core

更新（DR対象外）
NCI-Pro 32 core

新規導入
NCI-Starter 96 core

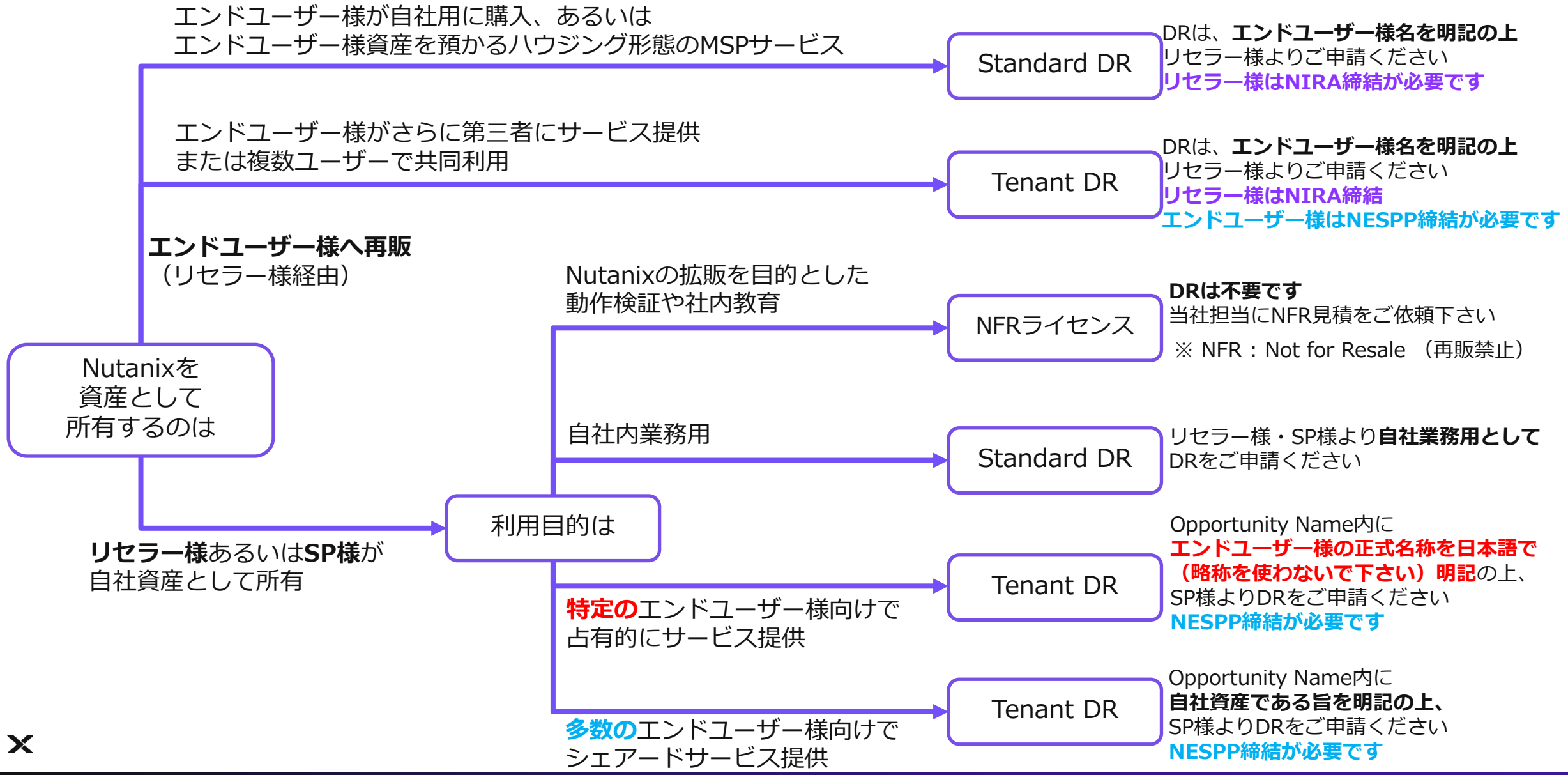
アップグレード
NCI-Starter to Pro 96 core
（残期間分のみ）

更新（DR対象外）
NCI-Pro 96 core

初年度　　２年目　　３年目　　・・・

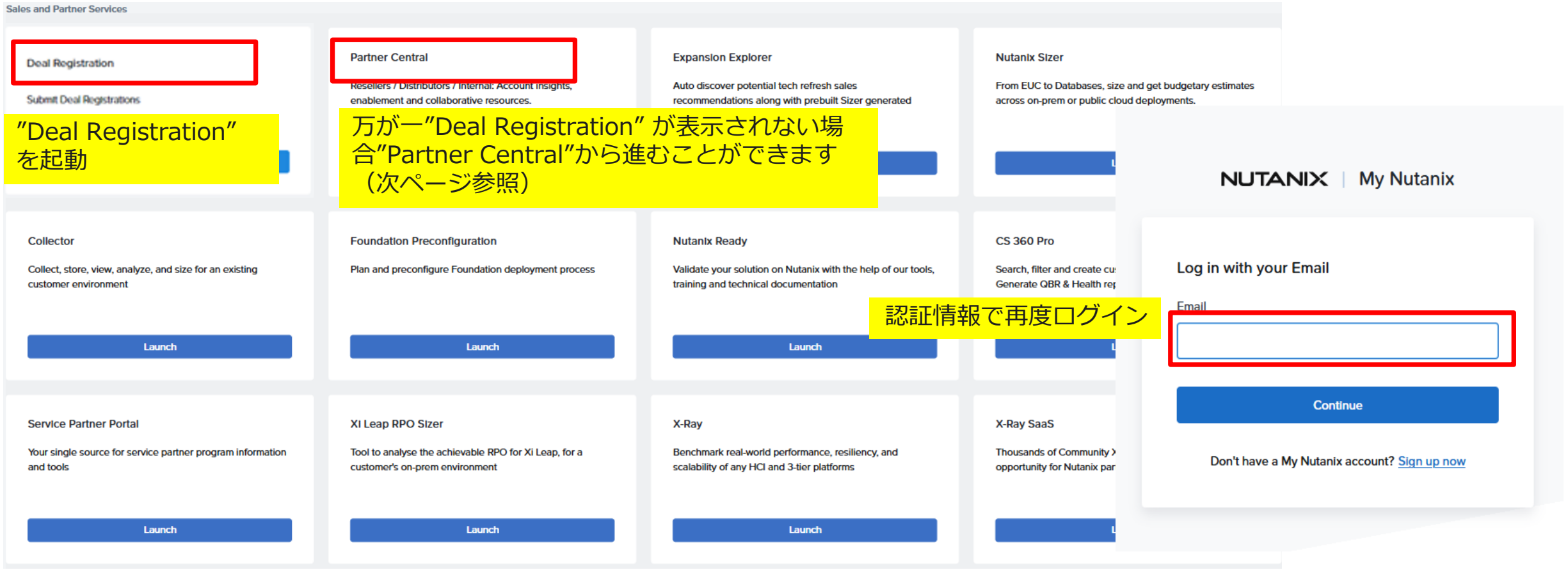
資産形態別の案件登録（DR）のご申請方法について

DRが必要なのは新規導入、既存環境拡張のみです。ライセンス延長時はDR不要です。



DRの開始 （MyNutanixから申請）

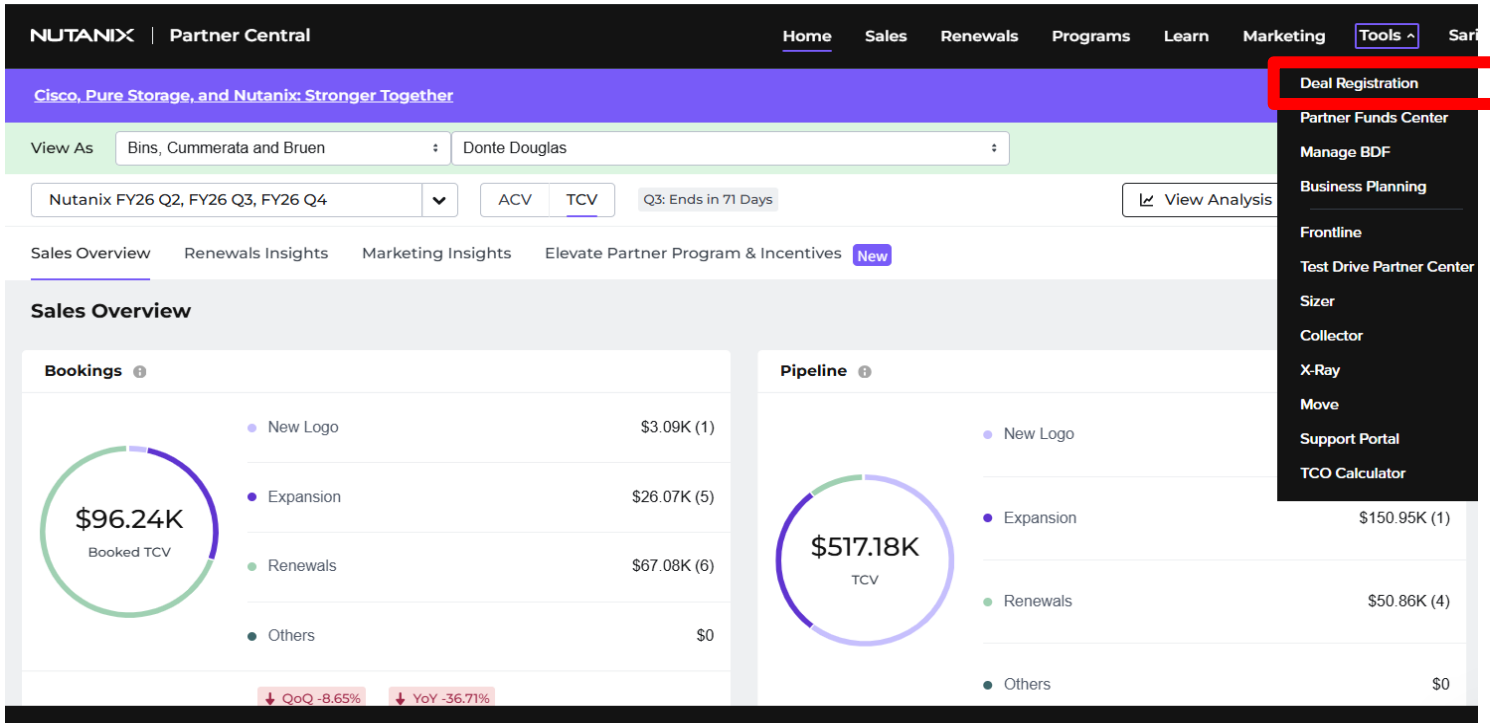
注意



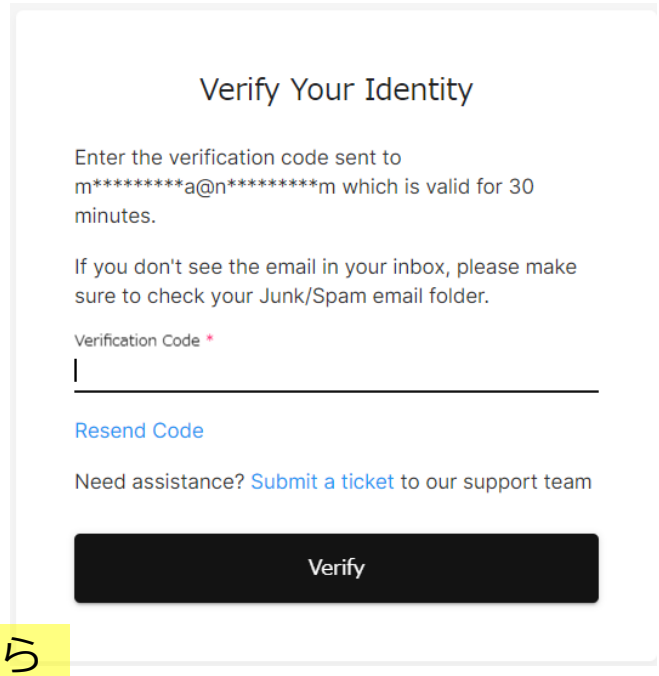
My Nutanixのアカウントの登録を日本語名で実施したものでDR登録を行うと弊社側で文字化けする可能性があります。そのような場合はDR実施の為の専用アカウントを作成しMy Nutanixを作成する運用方法をお勧めします。

DRの開始（Partner Centralから申請）

Partner Centralへログイン > Toolsのトグルをクリック > “Deal Registration” (案件登録)をクリック

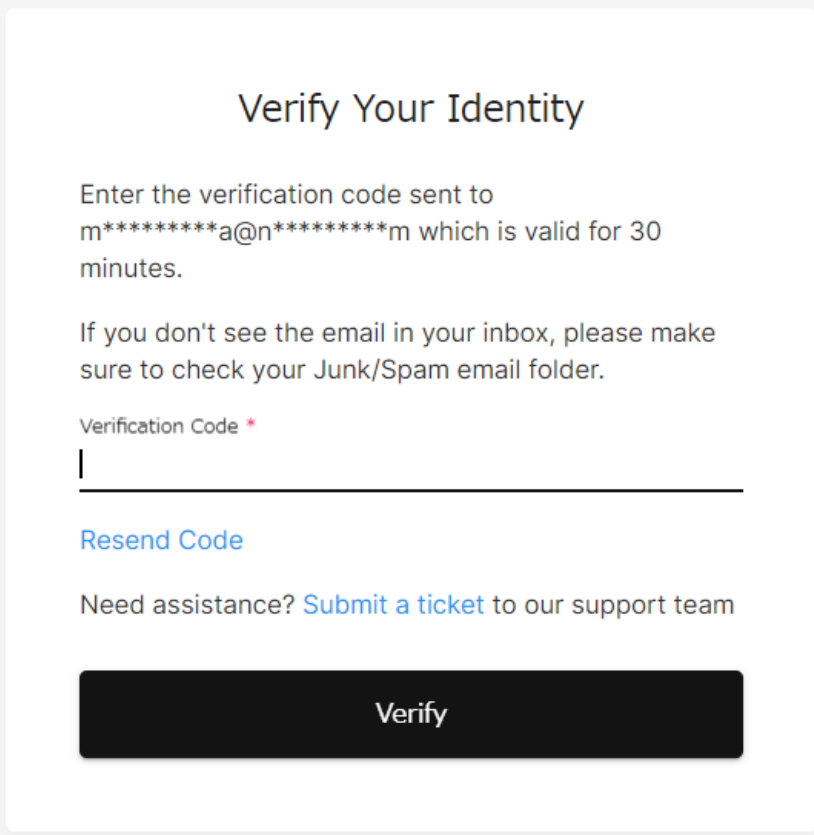


”二段階認証” Verify

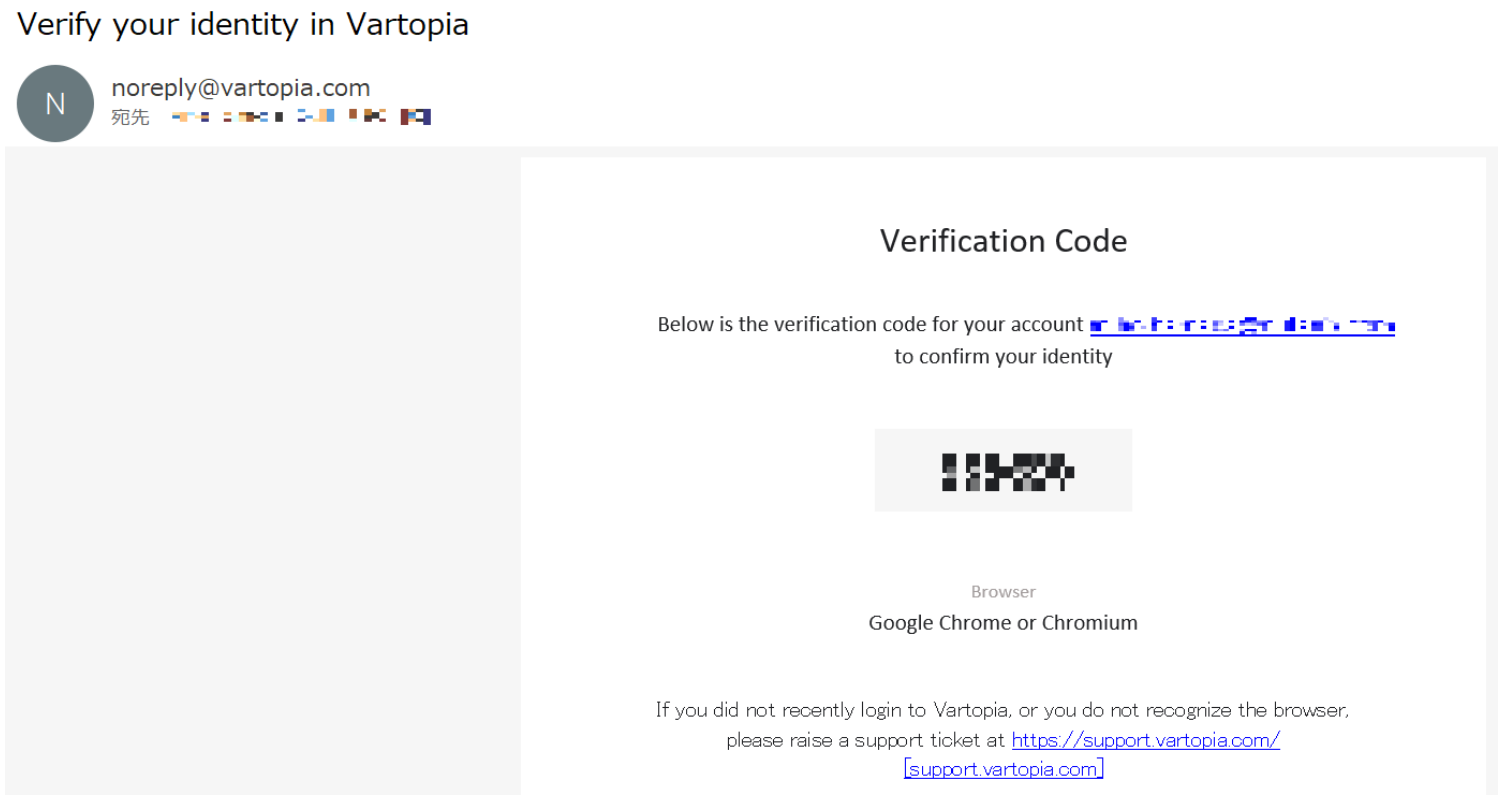


注＊noreply@vartopia.comから
Verification Codeが届きます。

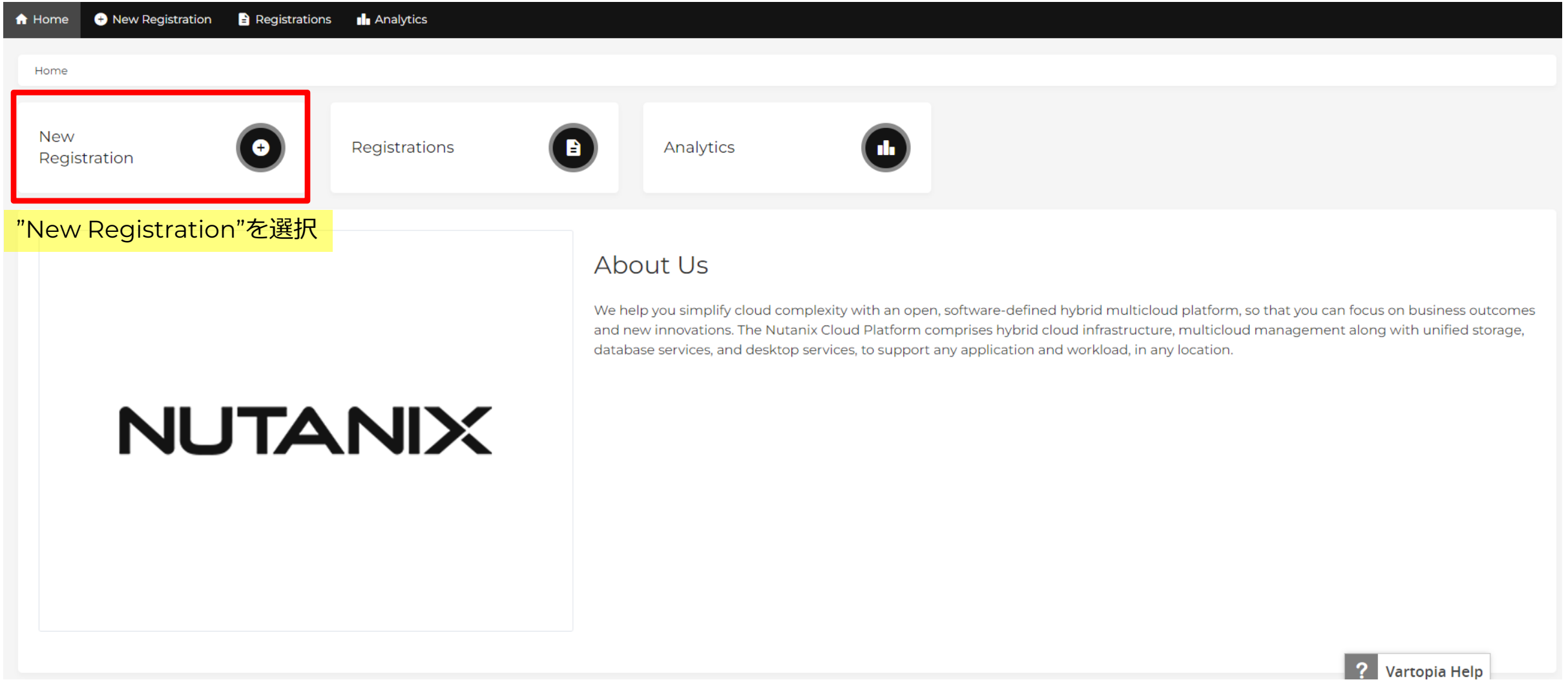
二段階認証の画面



一定間隔で二段階認証が要求されるので、
mailで通知されたVerification コードを入力して”Verify”



Deal Registration ポータル画面



Program Selection画面

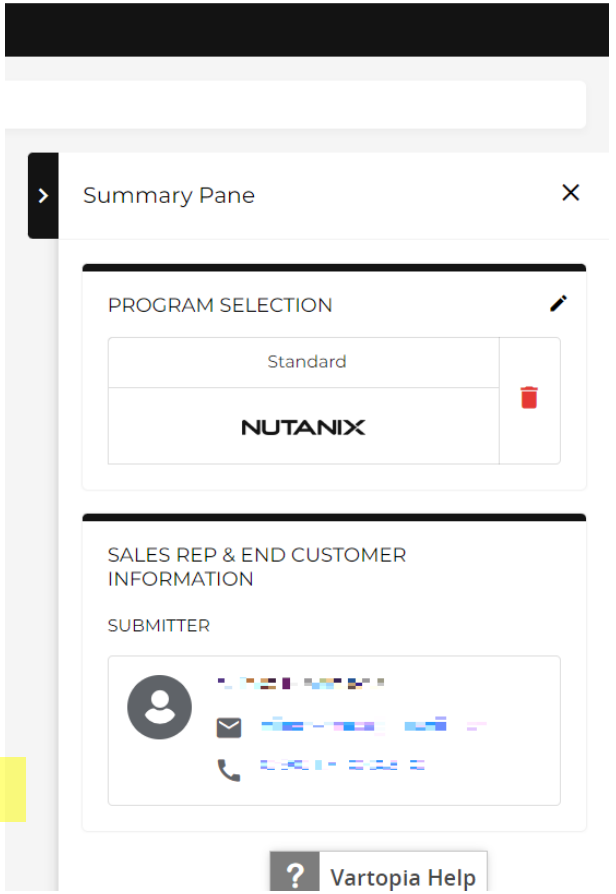


通常DRは”Standard”を選択

第三者提供（サービスプロバイダー用）DRについては“Tenant Registration”を選択

注：StandardとTenant Registrationの違いについては前ページをご参照下さい

”Next”をクリック

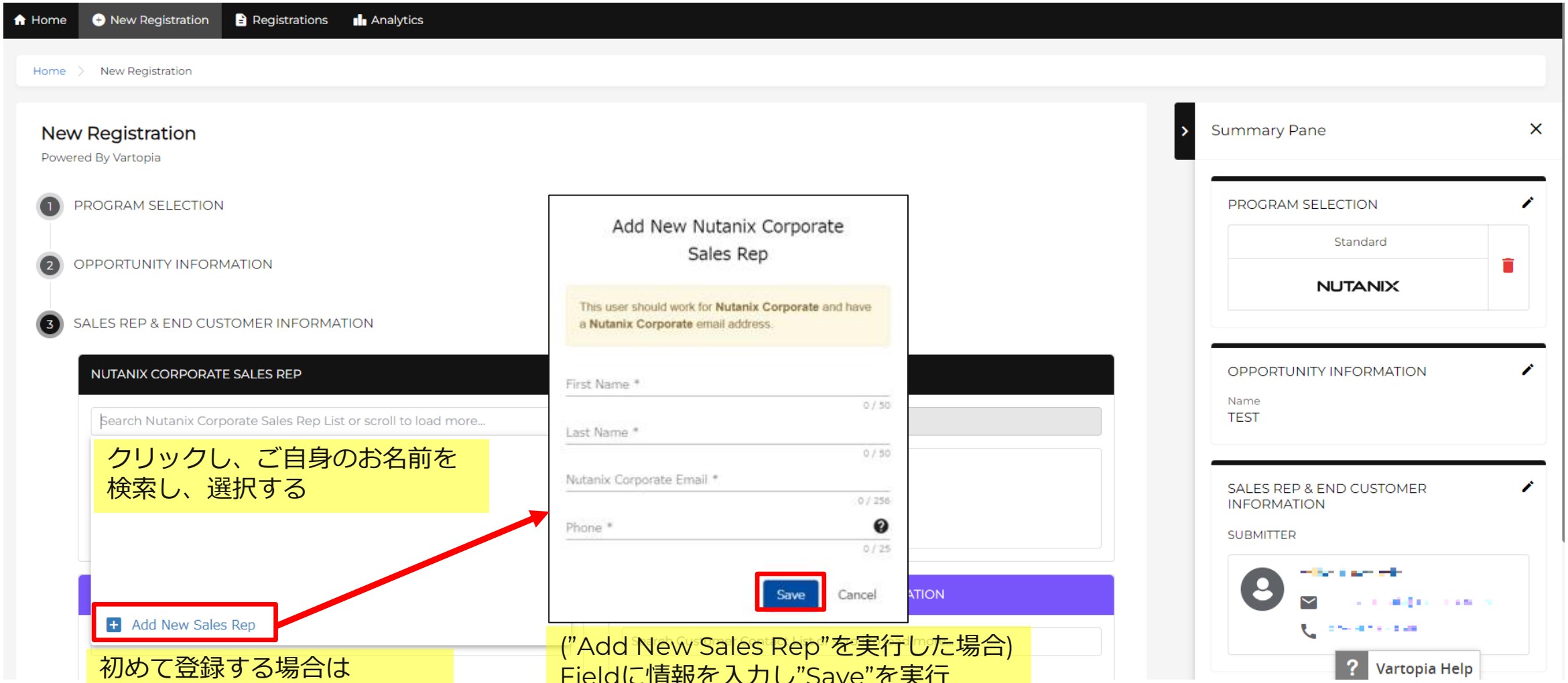


ご自身のお名前であることを確認

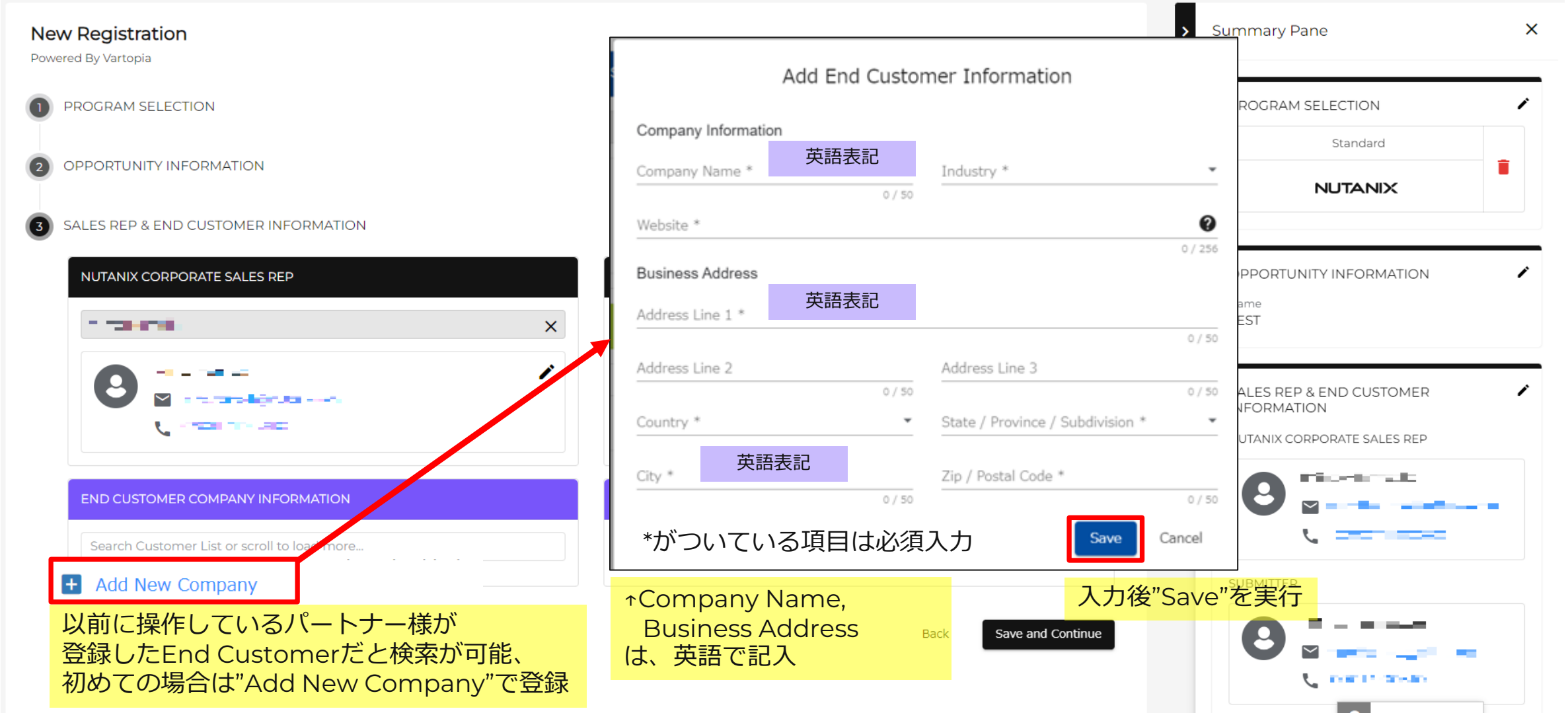
案件概要を入力


Home
New Registration
Registrations
Analytics
Home
New Registration
New Registration
Powered By Vartopia
1 PROGRAM SELECTION
2 OPPORTUNITY INFORMATION
Opportunity Name *
案件名を入力
Opportunity Description
Nutanix Corporate CRM Opportunity ID# / Custom Field
↑ここは入力不要
案件概要を入力
Back
Next
↑"Next"で進む
3 SALES REP & END CUSTOMER INFORMATION
Summary Pane
PROGRAM SELECTION
Standard
NUTANIX
↑"Standard"で"Nutanix"であることを確認
SALES REP & END CUSTOMER INFORMATION
SUBMITTER

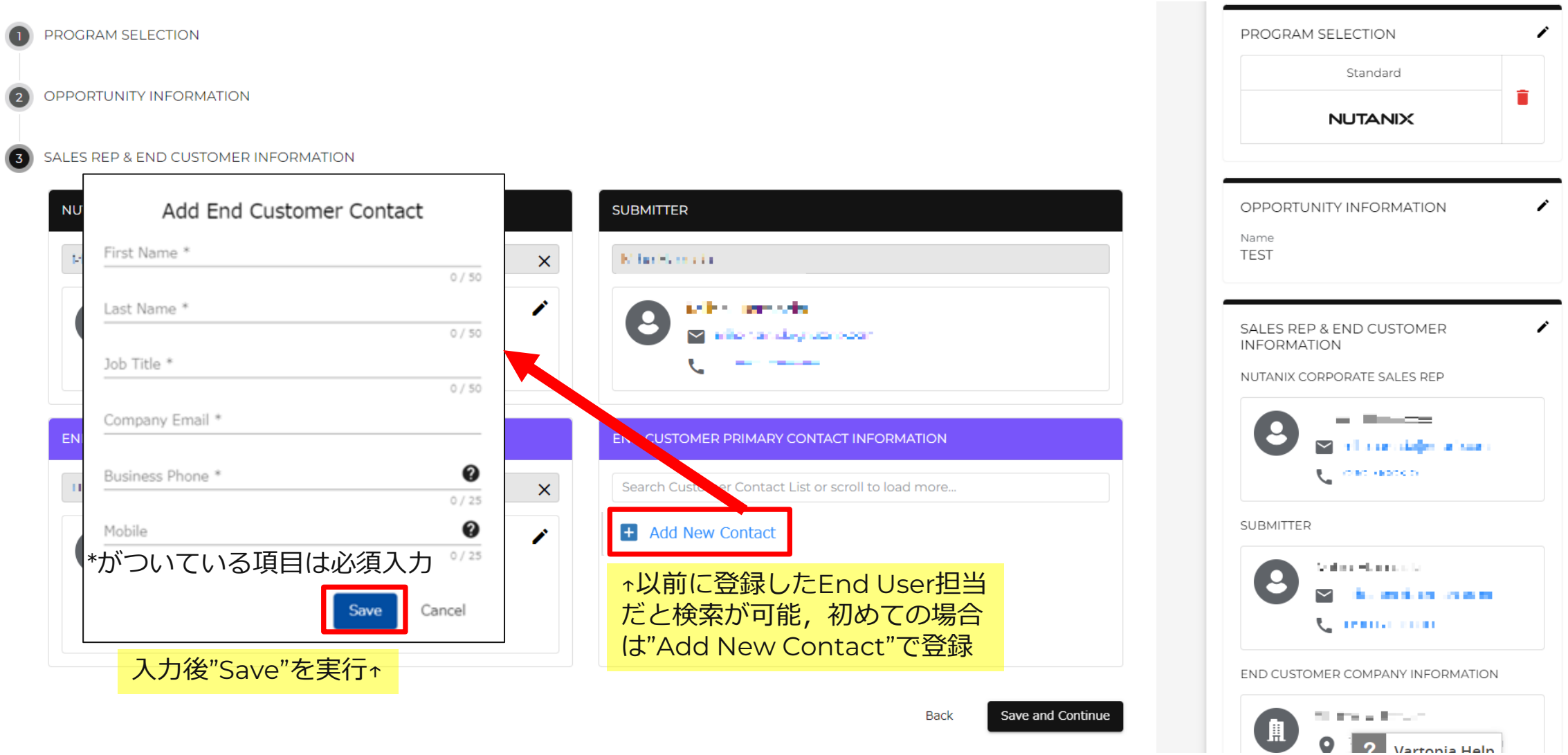
パートナー営業担当者を入力



顧客の会社情報を入力


New Registration
Powered By Vartopia
1 PROGRAM SELECTION
2 OPPORTUNITY INFORMATION
3 SALES REP & END CUSTOMER INFORMATION
NUTANIX CORPORATE SALES REP
END CUSTOMER COMPANY INFORMATION
Search Customer List or scroll to load more...
Add New Company
以前に操作しているパートナー様が
登録したEnd Customerだと検索が可能、
初めての場合は”Add New Company”で登録
Add End Customer Information
Company Information
Company Name *
英語表記
0 / 50
Industry *
Website *
0 / 256
Business Address
Address Line 1 *
英語表記
0 / 50
Address Line 2
0 / 50
Address Line 3
0 / 50
Country *
State / Province / Subdivision *
City *
英語表記
0 / 50
Zip / Postal Code *
0 / 50
*がついている項目は必須入力
Save
Cancel
↑Company Name,
Business Address
は、英語で記入
Back
Save and Continue
入力後”Save”を実行
Summary Pane
ROGRAM SELECTION
Standard
NUTANIX
PPORTUNITY INFORMATION
ame
EST
ALES REP & END CUSTOMER
NFORMATION
UTANIX CORPORATE SALES REP
SUBMITTED

顧客の主要連絡先を入力



全て入力したイメージ

1 PROGRAM SELECTION

2 OPPORTUNITY INFORMATION

3 SALES REP & END CUSTOMER INFORMATION

NUTANIX CORPORATE SALES REP

SUBMITTER

END CUSTOMER COMPANY INFORMATION

END CUSTOMER PRIMARY CONTACT INFORMATION

Back

Save and Continue

PROGRAM SELECTION

Standard

NUTANIX

OPPORTUNITY INFORMATION

Name
TEST

SALES REP & END CUSTOMER INFORMATION

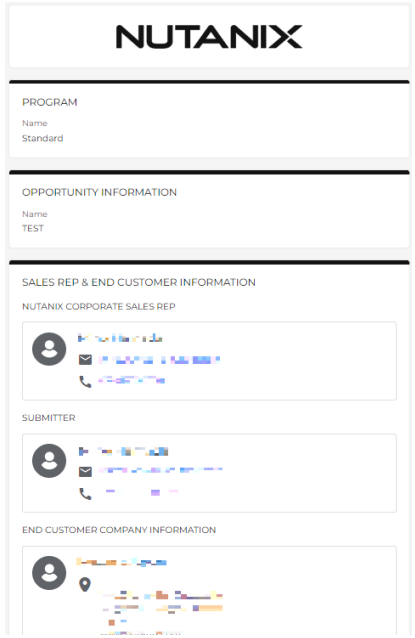
NUTANIX CORPORATE SALES REP

SUBMITTER

END CUSTOMER COMPANY INFORMATION

↑情報が正しく入力されているか
ご確認の上、”Save and Continue”で進む

Deal Details（案件詳細）を入力（1/5）※Standard DRの場合



「*」は入力必須項目

Nutanix Registration

* indicates required

Are you or your partner actively engaged with the end customer for a valid opportunity? *

-- Select One --

訳）案件についてエンドユーザーと積極的に関わっていますか？
→プルダウンより「Yes」を選択

Briefly describe the engagement. *

訳）案件への関与状況や取り組みを簡潔に記述してください

Have you met with the Customer to discuss this opportunity? *

-- Select One --

訳）この案件について話し合うためにエンドユーザーと会いましたか？
→プルダウンから「Yes」を選択

When was the date of your meeting with the Customer?

MM/DD/YYYY

Deal Details（案件詳細）を入力（2/5） ※Standard DRの場合

Has the customer expressed a specific challenge or goal Nutanix can address? *

-- Select One --

訳）Nutanixが対応できる特定の課題や目標を顧客は示していますか？
→プルダウンより「Yes」を選択

Summarize in one sentence. *

訳）一文で要約を記述してください

Have you reviewed Nutanix product/service requirements with the customer? *

-- Select One --

訳）Nutanixの製品/サービス要件を顧客と確認しましたか？
→プルダウンより「Yes」を選択

List key requirements. *

訳）必須要件を記述してください
→回答例：High Availability (高可用性）、VMware Alternative (VMwareの代替）、Simple Operations(シンプルな運用）、Strong data protection (強力なデータ保護）、Stable Performance (安定した性能）、Unified Deployment (迅速な導入）、Reduced Downtime (ダウンタイム削減)

Does the customer have the budget to make this purchase? *

-- Select One --

訳）顧客は購入のための予算がありますか？
→プルダウンより「Yes」を選択

Deal Details（案件詳細）を入力（3/5） ※Standard DRの場合

Is this deal a Public Tender? *

-- Select One --

訳）この案件は入札案件ですか？
→プルダウンから「Yes/No」を選択

Which Nutanix Software Products is the Customer Interested In? *

-- Select One Or More --

訳）顧客はどのNutanix製品に興味がありますか？
→プルダウンから製品を選択

What Third Party Hardware Are You Selling? *

-- Select One --

訳）どのハードウェアを提案予定ですか？
→プルダウンから対象HWを選択

Estimated Close Date *

MM/DD/YYYY

訳）発注予定日を選択してください
→カレンダーをクリックし、予定日を選択

Estimated Revenue in US Dollars *

訳）見積金額を入力してください
→金額を入力（$で、数字のみ入力）

What GEO are you located in? *

-- Select One --

訳）貴社はどのGEOに位置付けられますか？
→プルダウンより「APAC」を選択

Deal Details（案件詳細）を入力（4/5） ※Standard DRの場合

Who is your preferred Distributor? *

-- Select One --

訳）見積依頼するディストリビューターを選択
→プルダウンより、以下のいずれかを選択
“DAIWABO INFORMATION SYSTEM CO.,LTD.”
“Networld Corporation”
“SB C&S Corp”
※DR承認後、ディストリビューターを変更する場合は再申請が必要になります。

Opportunity Status *

-- Select One --

案件のステータスを教えてください
→”Qualifying”を選択

Partner SE First Name *

担当SE情報(名)を入力

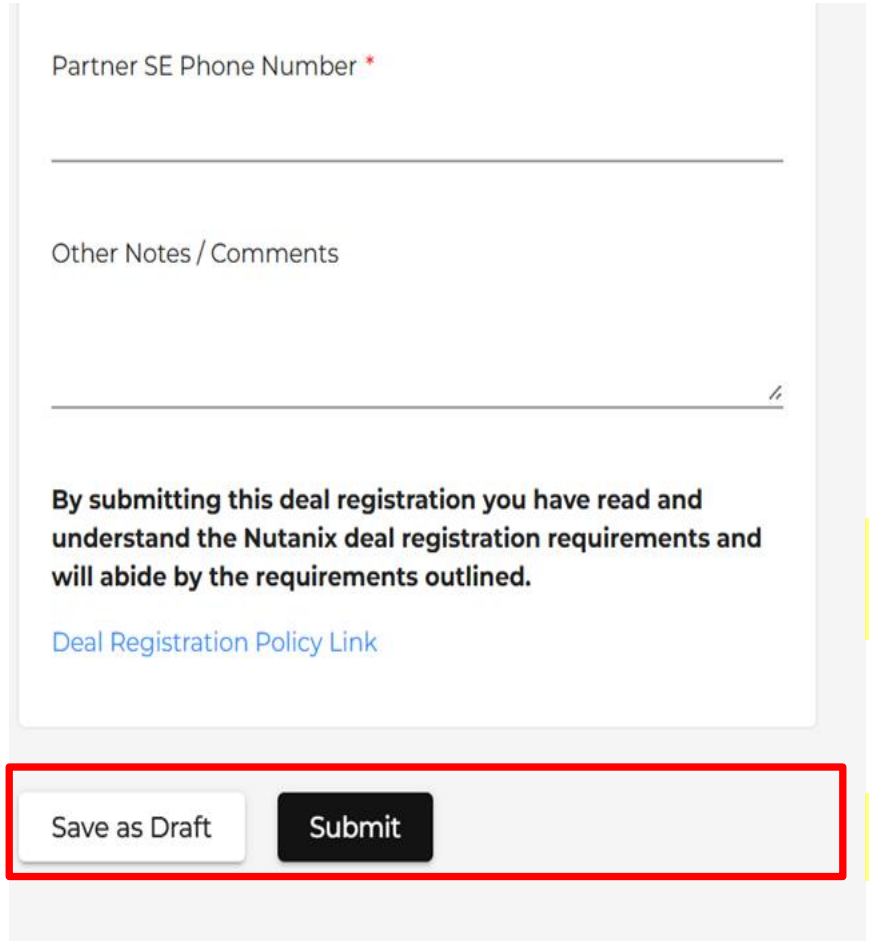
Partner SE Last Name *

担当SE情報(姓)を入力

Partner SE Email *

担当SE情報(e-mail address)を入力

Deal Details（案件詳細）を入力（5/5） ※Standard DRの場合



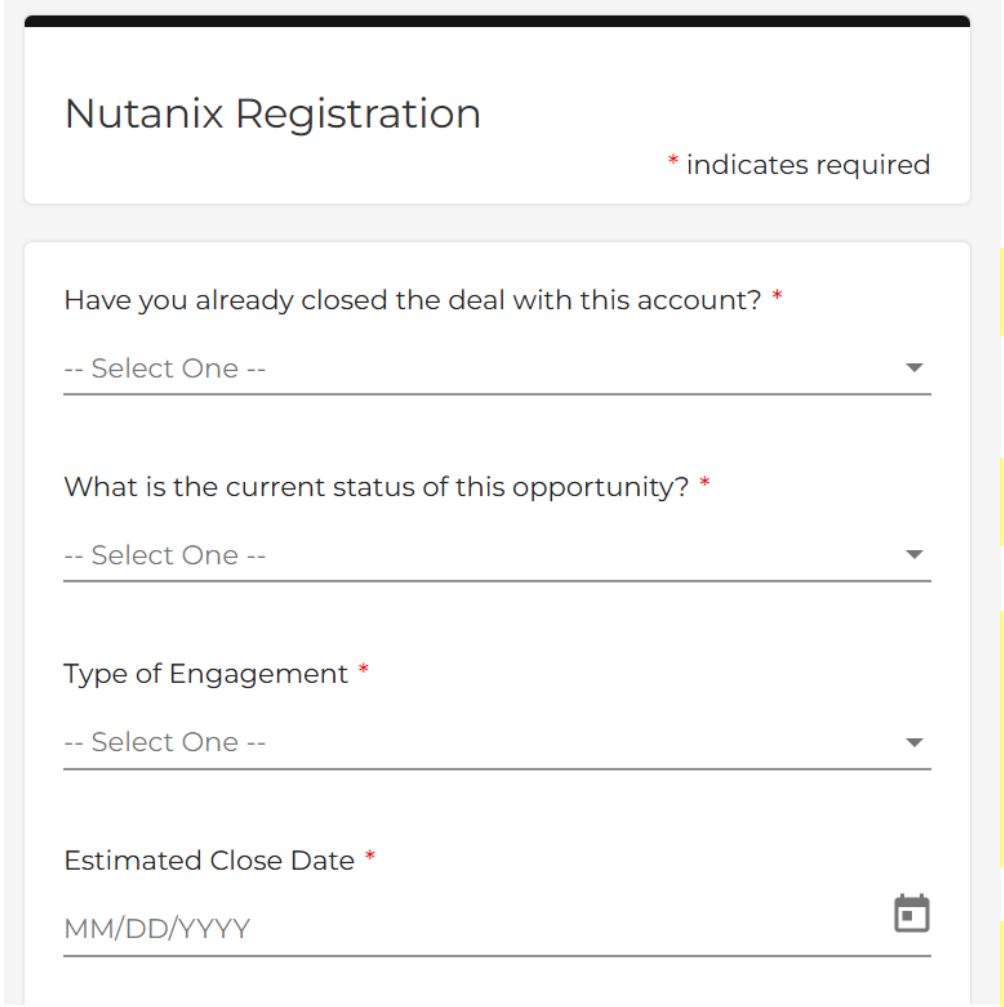
担当SE情報(電話番号)を入力

その他、コメント

訳）この案件登録を提出することで、Nutanixの案件登録（Real Registration)要件を読み、理解し、記載された要件を遵守することに同意します。
※要件の確認はリンクをクリック

←全ての必須情報入力後、”Submit”で案件を提出します。
下書き保存する場合は”Save as Draft”を実行

Deal Details（案件詳細）を入力（1/2）※Tenant DRの場合



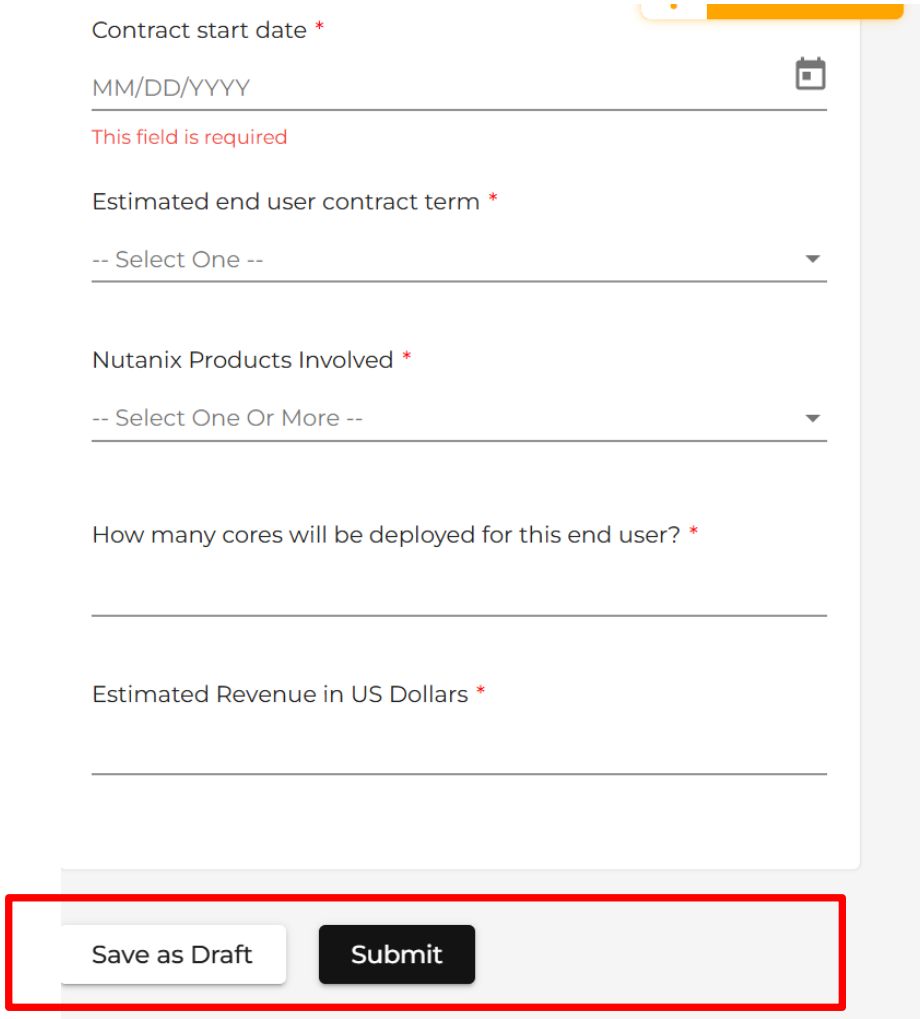
訳）この顧客との取引は既に成立・受注済みの案件ですか？
→プルダウンより「Yes/No」を選択

訳）案件の現在のステータスを教えてください。
→プルダウンより「Qualifying」選択

訳）案件の現在のステータスを教えてください。
→プルダウンより選択
New Business : 新規案件
Expansion ：拡張案件
PoC/Evaluation : 検証
Migration：移行
Other：その他

訳）発注予定日を教えてください
→カレンダーをクリックし日程を選択

Deal Details（案件詳細）を入力（1/2）※Tenant DRの場合



訳）ライセンス開始日を教えてください
→カレンダーをクリックし日付を選択

訳）エンドユーザーのライセンス使用期間を教えてください
→プルダウンより12か月以下・12-24か月・25か月以上　を選択

訳）関与しているNutanix製品
→プルダウンより、「NCI/NUC/NCM/NDB/NKP/NUS/NAI」を選択

訳）エンドユーザーに対してデプロイ予定のコア数を教えてください

訳）想定売上額（$）を教えてください

←全ての必須情報入力後、”Submit”で案件を提出します。
下書き保存する場合は”Save as Draft”を実行

Deal Registrationの注意点

Performance+ 案件登録ステータス	
Submitted	Performance+ 案件登録が Nutanix に提出されました。
Pending Sales Review	Performance+ 案件登録は、 Nutanix チャネルオペレーションチームによって精査され、レビューのために営業に送信されました。.
Approved	Performance+ 案件登録が Nutanix によって承認され、見積もりを提供できるようになりました。
Denied	Nutanix は、Performance+ 案件登録を却下しました。
Expired	Performance+ 案件登録の有効期限が切れており、まだ案件が有効な場合は延長申請をする必要があります。

◎**有効期限**

・承認日から180日間

・最大60日間延長可能

◎**DRのアップデート**

・Channel Led→30日以内に状況のアップデート

30日以内に一度案件状況のアップデートが必須となります

・45日以内にアップデートが確認できない場合、DR取り消しになる可能性があります

（アップデート方法については次ページ参照）

◎**リベート**

・パートナー主導と認識されていても、DR(A番号)がない場合はリベート対象外となります

ご不明点は＜partnerhelp-jp@nutanix.com＞へご連絡ください

Deal Registrationのアップデート

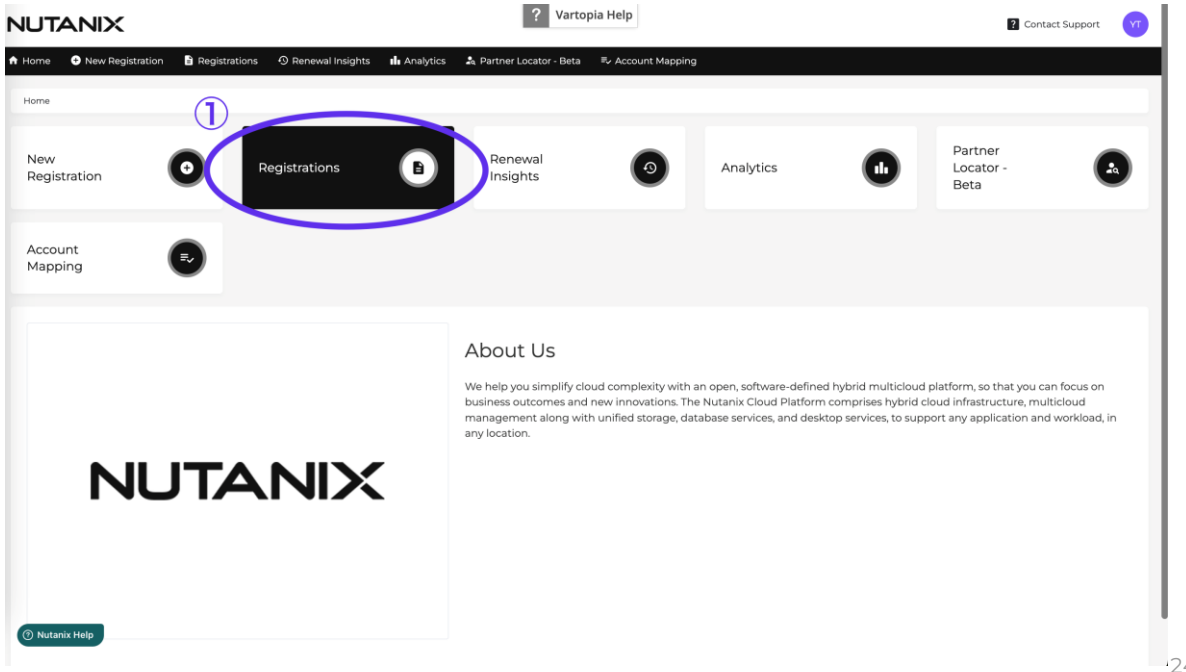
パートナー様主導案件（Channel-Led）については、DRを通じて
競合状況や、受注見込みの日程などを共有いただくことで適切なフォローが可能になるほか、
パートナーリード限定ディスカウントの適用が可能になります。

ご申請後、このページ以降の手順でDR内容を30日以内にアップデートしてください。
45日以上アップデートがない場合はDRが取り消される場合があります。

尚、ハイタッチ協業案件の情報共有については、
DR通知メールに記載の当社担当者と
直接連携をお願い致します。

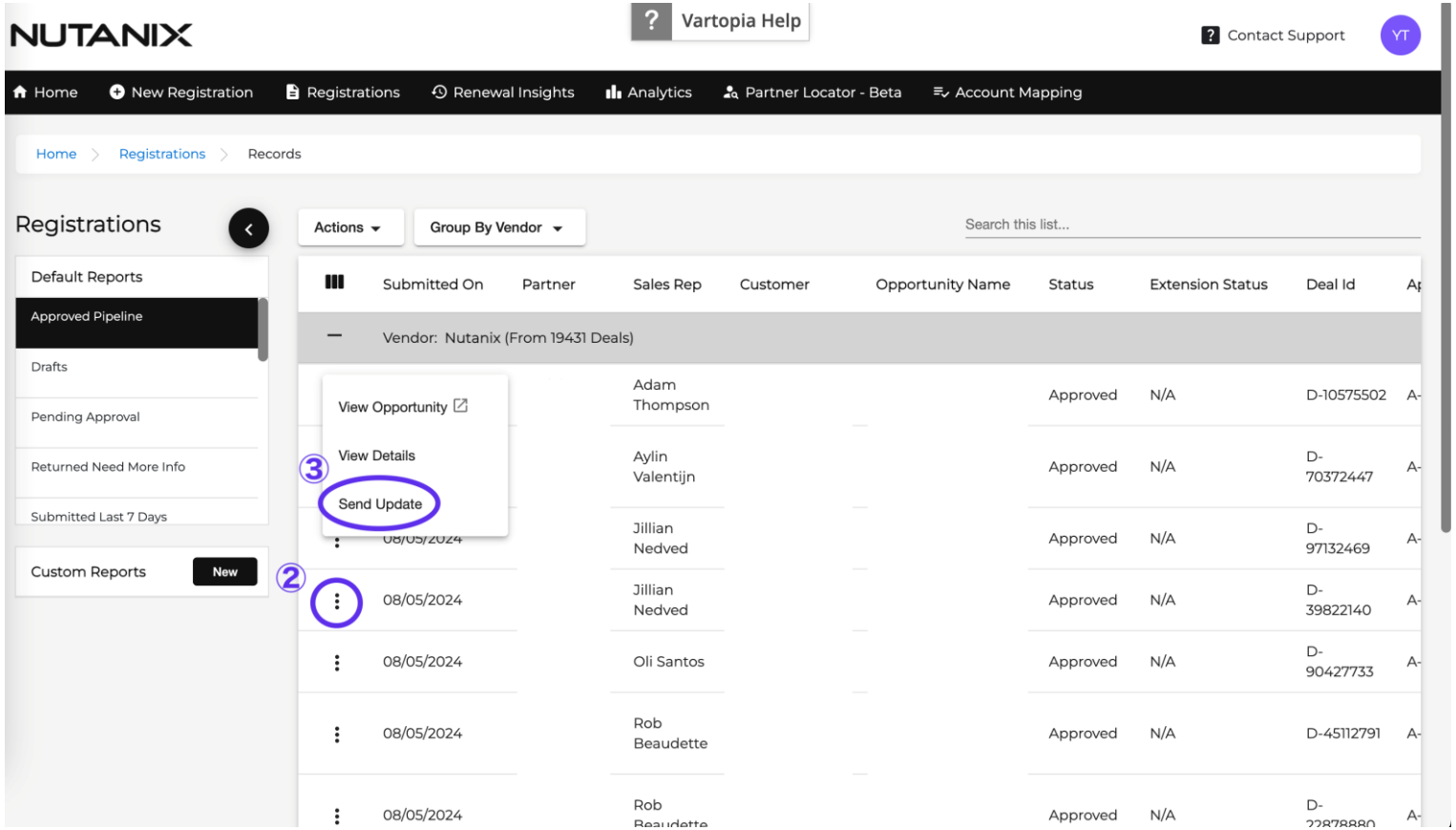
【DRアップデート手順】

1. My Nutanixのメニューから
「Deal Registration」を選択し、
「Registration」をクリックします



Deal Registrationをアップデートする（2/3）

2．DR一覧の中から、アップデートしたいDRの左側にあるサブメニューを開いて、「Send Update」をクリックします



Deal Registrationをアップデートする（3/3）

3. 「Partner Stage」のプルダウンを選択します。

1 - Qualifying →　デフォルトで選ばれています。
2 - Technical Differentiation　→　Nutanixを提案し、お客様が仕様に想定された
3 - Configuration Confirmed　→　構成が確定した
4 - Pricing Confirmed　→　最終価格が確定した
5 - Closed Won　→　お客様との契約締結、およびご発注が完了した
6 - Closed Lost　→　失注が確定した

4. 「Excepted Close Day」を入力します。

弊社へのご発注見込み日程に変化があれば入力して下さい
（変更がなければそのままで結構です）

5. 「Extension Request」

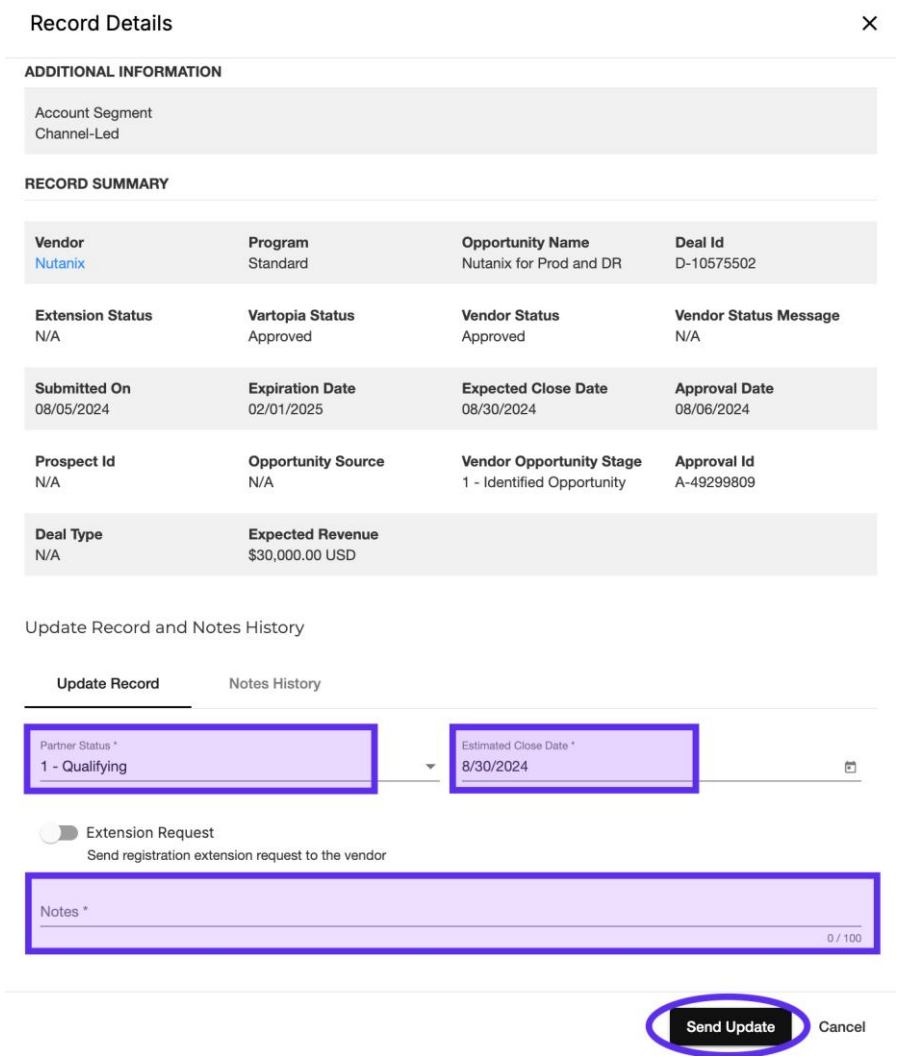
DRの有効期限を60日間延長希望される際はONにして下さい

6. 「Notes」

案件状況についてご記入下さい。
「Closed Lost」の際は理由についてもお知らせいただけますと幸いです

7. 最後に「Send Update」をクリック

内容についてはメールでも通知されます



NUTANIX

Thank You